



NARODOWA STRATEGIA SPÓJNOŚCI



FUNDUSZE EUROPEJSKIE NA INNOWACJE

AGENDA

- Sposoby rozumienia innowacyjności
- Dostępne źródła finansowania innowacji w programach NSS
 - Zwrotne i bezzwrotne instrumenty finansowe
 - Innowacje społeczne
 - Działalność badawczo-rozwojowa
- Inne źródła finansowania działalności innowacyjnej
 - Program CIP
 - 7 Program Ramowy
 - Sieci Aniołów Biznesu

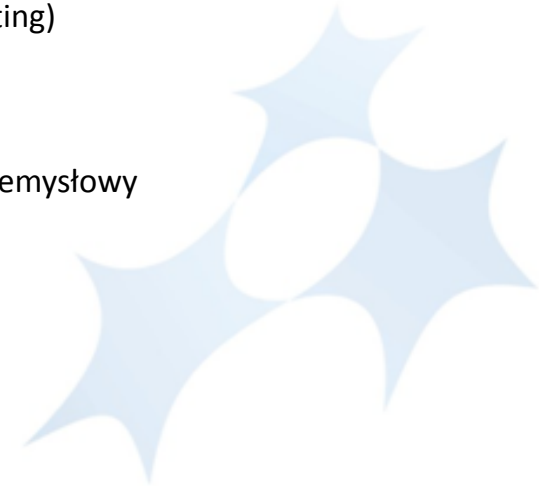
SPOSOBY ROZUMIENIA INNOWACYJNOŚCI W PROGRAMACH NSS

- Społeczny
 - innowacje społeczne, edukacja, wymiana doświadczeń nauka-biznes
- Potencjał innowacyjny:
 - Infrastruktura B+R - prace badawcze
- Technologiczny – ile lat znamy technologię:
 - 0 lat – np. badania naukowe, nowe firmy, ochrona patentowa
 - < 1 rok – dotacje na wdrożenie technologii – POIG 4.4
 - < 3 lata - dotacje na wdrożenie technologii - POIG 4.4, POIG 4.3, cz. RPO
 - < 5 lat - dotacje na wdrożenie technologii - cz. RPO, POIG 4.3
- Terytorialny – znajomość innowacji na poziomie:
 - Świata (POIG – RPO) - Europy - Kraju - Regionu - lokalnego rynku – przedsiębiorstwa (RPO)
- Organizacyjny:
 - na poziomie firmy – w relacjach z partnerami (klastry, EWT, B2B)
- Cykl życia innowacji
 - Wymyślenie – testowanie – ochrona – wdrożenie – rozwijanie



INNOWACJE W PROGRAMACH NSS

- **RPO**
 - Infrastruktura B+R , usługi proinnowacyjne
 - Projekty celowe – badania + wdrożenie (produkt, proces, organizacja, marketing)
 - Inwestycje – produkt, proces, organizacja, marketing
- **POIG**
 - Infrastruktura B+R , usługi proinnowacyjne
 - Badania naukowe
 - Projekty celowe – badania + wdrożenie (produkt, proces, organizacja, marketing)
 - Innowacyjne inwestycje – produkt, proces, wzór użytkowy lub przemysłowy
 - Innowacja organizacyjna – nowe firmy, B2B, klastry
 - Marketing – promocja na zagranicznych rynkach, klastry, wzór użytkowy i przemysłowy
- **POKL**
 - Innowacja społeczna
 - Edukacja
 - Wymiana doświadczeń nauka-biznes
- **PO RPW - Infrastruktura B+R**



CO TO JEST INNOWACJA W KONTEKŚCIE PO KL?

- Gdy:
 - występuje problem społeczny w konkretnej społeczności
 - nie ma metod, narzędzi i instrumentów pomocy oferowanych tej społeczności
- Innowacja społeczna
 - zaszczepianie nowych wartości, pomysłów, projektów - wprowadzenie pozytywnych zmian do danej zbiorowości
 - odmienne rozwiązywanie problemów społecznych
 - nowatorska i unikatowa w skali światowej
 - nowość dla danej społeczności lokalnej lub regionu.
 - zmiana dotyczy konkretnego miejsca i czasu, jest jasna, prosta i dopasowana do określonych potrzeb regionu i społeczności.
- Obszary tematyczne:
 - edukacja i szkolnictwo wyższe,
 - zatrudnienie i integracja społeczna,
 - adaptacyjność przedsiębiorstw,
 - dobre rządzenie (budowa sprawnej i skutecznej administracji publicznej).

CO TO JEST INNOWACJA W KONTEKŚCIE PO KL?

- **Cel**
 - poszukiwanie nowych, lepszych, efektywniejszych sposobów rozwiązywania problemów mieszczących się w obszarach wsparcia POKL
- Projekt innowacyjny służy nie tylko rozwiązywaniu problemów grup docelowych, lecz przede wszystkim wypracowywaniu nowych, nie stosowanych dotychczas narzędzi i procesów służących rozwiązywaniu tych problemów
- Dwa rodzaje projektów innowacyjnych
 1. testujące
 2. upowszechniające
- Efektem powinien być nowy, oryginalny, wcześniej nie stosowany produkt, którego innowacyjność może się przejawiać w trzech wymiarach dotyczących:
 - a. uczestnika projektu
 - b. problemu, do którego złagodzenia lub rozwiązania projekt dąży
 - c. nowego sposobu rozwiązania problemu lub zaadaptowania już gdzieś istniejącego do warunków lokalnych, regionalnych i krajowych

REALIZACJA PROJEKTÓW INNOWACYJNYCH W PO KL



- etap przygotowania (I) → ocena strategii wdrażania projektu
- etap wdrożenia (II) → ocena produktu końcowego

FINANSOWANIE DZIAŁALNOŚCI INNOWACYJNEJ (1/3)

ŚRODKI UNIJNE

- **Rozpoczynanie działalności innowacyjnej**

- Program Operacyjny Innowacyjna Gospodarka – www.parp.gov.pl
 - PO IG 3.1 Inkubatory ***
 - POIG 3.2 Fundusze Kapitałowe ***
 - PO IG 8.1 E-biznes *
- Program Operacyjny Kapitał Ludzki - www.efs.gov.pl
 - PO KL 6.2 Zakładanie firm ***
 - PO KL 8.1.2 Restrukturyzacja ***
 - PO KL 8.2.1 Współpraca nauka-biznes ***
- Fundusze Pożyczkowe – np. www.mrfp.pl i www.fdpa.org.pl, <http://ksu.parp.gov.pl> ***
- Program Rozwoju Obszarów Wiejskich – www.arimr.gov.pl
 - PROW 3.1.2 Tworzenie i rozwój mikroprzedsiębiorstw ***

* Alokacja wyczerpana – ale szansa na dodatkowe środki

** W 2011 r. prawdopodobnie ostatni nabór

*** Dostępne (choć czasem uzależnione od regionu)

FINANSOWANIE DZIAŁALNOŚCI INNOWACYJNEJ (2/3)

- **Rozwój działalności innowacyjnej**

- Program Operacyjny Innowacyjna Gospodarka – www.poig.gov.pl
 - PO IG 3.2, 1.4-4.1*, 4.2*, 4.3, 4.4*, 4.5*, 5.1**, 5.2*, 5.3*, 5.4*, 8.1*, 8.2**
- Regionalne Programy Operacyjne*** – www.funduszeuropejskie.gov.pl
- Programy Europejskiej Współpracy Terytorialnej – www.ewt.gov.pl

* Alokacja wyczerpana – ale szansa na dodatkowe środki

** W 2011 r. prawdopodobnie ostatni nabór

*** Dostępność uzależniona od regionu

FINANSOWANIE DZIAŁALNOŚCI INNOWACYJNEJ (3/3)

- **Działalność badawczo-rozwojowa**

- Program Operacyjny Innowacyjna Gospodarka, w tym:

- PO IG 1.1*,1.2, 1.3*, 2.1*, 2.2*, 2.3*, 4.2*, 4.5*, 5.2*, 5.3*, 5.4* –

- www.poig.gov.pl

- Regionalne Programy Operacyjne*** –

- www.funduszeuropejskie.gov.pl

- Programy Europejskiej Współpracy Terytorialnej – www.ewt.gov.pl

* Alokacja wyczerpana – ale szansa na dodatkowe środki

*** Dostępność uzależniona od regionu

FORMY FINANSOWANIA

RYNEK PUBLICZNY	RYNEK PRYWATNY
Dotacja	
Kredyt/pożyczka	Kredyt/pożyczka
Fundusz kapitałowy (seed, venture capital)	Fundusz kapitałowy (seed, venture capital)
Inne (np. ulgi podatkowe)	Anioł biznesu
	Inwestor branżowy
	Emisja akcji/obligacji

POŻYCZKI DLA MSP

- Zwrotne
- Wkład własny (ew. 5-20%)
- Większa swoboda wnioskodawcy w określaniu celu projektu
- Krótsza procedura przyznawania, nabór ciągły
- Mniej formalności
- Pożyczki są zwrotne ⇒ trafią do potencjalnie większej grupy odbiorców przez dłuższy czas
- Warunki przyznawania najczęściej korzystniejsze niż rynkowe:
 - Niższe oprocentowanie/prowizje
 - Dostępne dla dopiero planowanych oraz zupełnie nowych firm
 - Mniej restrykcyjne formy zabezpieczenia
 - Akceptowane uproszczone formy księgowości stosowane przez MŚP

DOTACJE

- Bezzwrotne
- Wymagany wkład własny (20-70%) i finansowanie większości inwestycji przez beneficjenta (refundacja ale i zaliczki)
- Na ściśle określone przez dawcę cele
- Długa procedura przyznawania, konieczność czekania na ogłoszenie naboru
- Sporo formalności
- Ograniczenie budżetów konkursów – duża liczba podmiotów, dla których nie starcza dotacji
- Kończą się

FUNDUSZE POŻYCZKOWE - RPO

- Grupa docelowa - nowe, niewielkie firmy
- do 120 tys. zł; dla podmiotów działających do 12 miesięcy.
- od 120 tys. zł do 200-500 tys. zł dla podmiotów działających dłużej niż 12 miesięcy
- Przeznaczenie: inwestycje i doradztwo, materiały do produkcji
- Pożyczek nie udziela się na cele:
 - konsumpcyjne,
 - spłatę długów i innych zobowiązań przedsiębiorcy, w tym w szczególności zobowiązań wobec Urzędu Skarbowego i ZUS,
 - spłatę zobowiązań przedsiębiorcy wobec jego pracowników.
- Mazowiecki Regionalny Fundusz Pożyczkowy (MRFP) – www.mrfp.pl
- Fundacja na Rzecz Rozwoju Polskiego Rolnictwa (FDPA) – www.fdpa.org.pl
- Inne województwa – www.funduszeuropejskie.gov.pl ⇨ Punkty informacyjne

FUNDUSZE POŻYCZKOWE - RPO

- **Zasady udzielania pożyczek:**

- pożyczka może być udzielona na cele inwestycyjne lub obrotowe,
- okres spłaty pożyczki to najczęściej do 36 miesięcy od momentu podpisania umowy. Dopuszczalny jest 6 miesięczny okres karencji w spłacie kapitału. W indywidualnych przypadkach, istnieje możliwość udzielenia pożyczki o okresie spłaty do 60 miesięcy,
- minimalny wkład własny usługobiorcy (ubiegającego się o pożyczkę) wynosi 20% wartości przedsięwzięcia,
- oprocentowanie pożyczek uzależnione jest od stóp rynkowych i jest nie niższe niż stopa referencyjna (ustalana zgodnie z metodologią określoną w Komunikacie Komisji Europejskiej),
- od przyznanej pożyczki pobierana jest opłata manipulacyjna ustalana indywidualnie w zależności od branży działalności i stopnia ryzyka,
- z tytułu zabezpieczenia pożyczki ustanawiane jest zabezpieczenie w postaci weksla *in blanco* oraz w innej indywidualnie ustalonej formie, np.: poręczenie funduszu poręczeniowego, poręczenie przez osoby trzecie, hipoteka, przewłaszczenie.

- Na początku działalności
 - anioły biznesu
 - fundusze zalążkowe (seed)
- W dalszej fazie
 - fundusze typu venture capital (VC)

FUNDUSZE KAPITAŁOWE



www.ppea.org.pl

seed	VC
Bardzo wysokie ryzyko – bardzo wysoki potencjał wzrostu	Wysokie ryzyko – wysoki potencjał wzrostu
Długoterminowa inwestycja (5-7 lat)	Okres inwestycji (kilka miesięcy – 5 lat)
Początkowy etap działalności firmy	Dalszy etap działalności firmy z osiągnięciami
Wydatki prawne, analiza rynku, rozwój produktu, kanały dystrybucji	Wydatki w zależności od potrzeby

FUNDUSZE KAPITAŁU ZALĄŻKOWEGO

ZADANIA

- wynajdowanie i selekcja najciekawszych pomysłów,
- organizacja i wsparcie procesu inkubacji firm,
- inwestycja w projekty mające największe szanse na rynku

DLA KOGO?

- Dla młodej dopiero zakładanej spółki, która ze względu na brak historii bankowej nie jest w stanie pozyskać kredytu, a pozyskanie kapitału z rynku giełdowego nie jest możliwe ze względu na stosunkowo niewielką kwotę do pozyskania;
- Dla mikro, małych i średnich przedsiębiorców znajdujących się we wczesnej fazie rozwoju prowadzonej działalności, czyli takich, którzy **opracowują nowy produkt lub usługę** albo **sprzedają ten produkt lub usługę w niewielkiej skali** nie przynoszącej jeszcze zysków

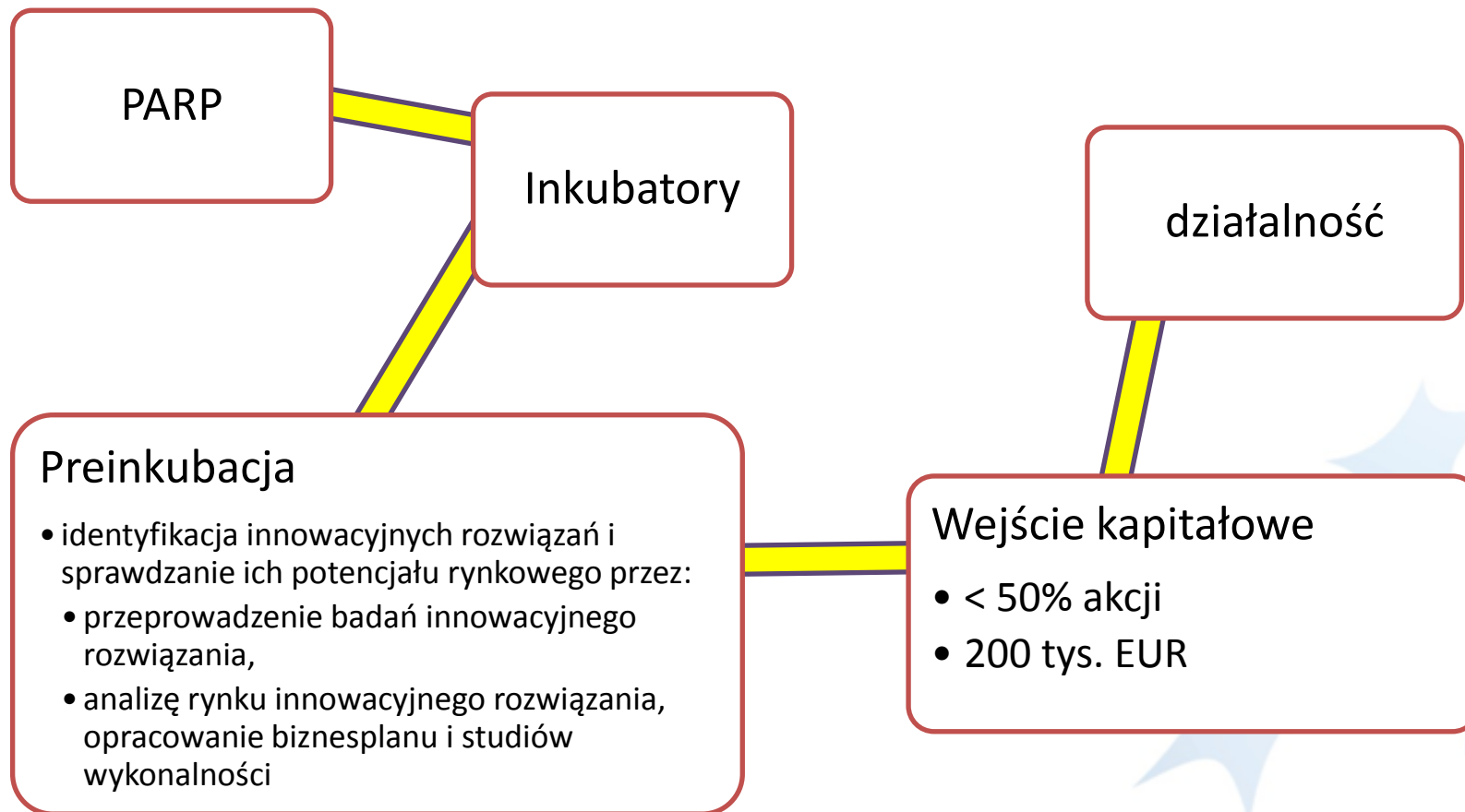
JAK?

- Przez objęcie udziałów lub akcji finansowej spółki

WSPÓŁPRACA Z FUNDUSZEM KAPITAŁU ZALĄŻKOWEGO

- **Proces rekrutacji i selekcji** – nabór wniosków, które po weryfikacji mogą zostać zakwalifikowane do etapu preinkubacji.
- **Etap preinkubacji** - obejmujący wielopłaszczyznowe doradztwo i analizę wyselekcjonowanych projektów pod kątem oceny szans komercjalizacji i zasadności utworzenia z Projektodawcą i ewentualnie z innymi inwestorami spółki oraz przygotowanie materiałów i dokumentów, w tym biznes planu, niezbędnych do wprowadzenia produktu / usługi na rynek
- **Wejście kapitałowe** - dokonanie inwestycji w spółkę powstałą w wyniku wyłonienia projektu w ramach etapu preinkubacji, przez nabywanie lub obejmowanie udziałów lub akcji.

PO IG 3.1 INICJOWANIE DZIAŁALNOŚCI INNOWACYJNEJ





PO IG 3.1 INKUBATORY - [HTTP://POIG.PARP.GOV.PL](http://POIG.PARP.GOV.PL)

inkubator	branże
S2B Science2Business Inkubator Innowacyjności www.science2business.pl	technologie informatyczne i mobilne, Biotechnologia, telemedycyna , energia odnawialna
Fabryka Innowacyjności www.fabrykainnowacji.org.pl	handel elektroniczny (e-Biznes), e-Pieniądz, e-Edukacja, ochrona środowiska, transport, energetyka, Inne
Akcelerator Innowacji NOT www.ainot.pl	Bez specjalizacji
Technoboard http://technoboard.pl	E-usługi dla biznesu np. marketing internetowy Projektowanie i wykonywanie komponentów technologii informatycznych dla e-usług Wirtualne społeczności Web 2.0

JAK DZIAŁA FUNDUSZ VENTURE CAPITAL?

▶ Fundusz – dostawca kapitału / **inwestor** w przedsiębiorstwie

- Obejmuje pakiet udziałów lub akcji
- Inwestuje na okres 3-5 lat, w przypadku spółek z innowacyjną technologią okres krótszy – nawet kilka miesięcy
- Oczekuje rekompensaty za podjęte podwyższonego ryzyko inwestycyjne oraz koszt pieniądza w czasie – oczekuje wysokiej stopy zwrotu z inwestycji
- Obejmuje pakiet większościowy  kontrola nad spółką lub pakiet mniejszościowy  zapewnia sobie pewien stopień kontroli (prawa korporacyjne zabezpieczającego jego interes)

▶ Fundusz - **partner biznesowy** (oprócz kapitału wspiera spółkę w jej rozwoju)

- Udostępnia swoje kontakty biznesowe, włącza się w negocjacje ze strategicznymi dużymi partnerami biznesowymi
- Porządkuje finanse firmy, a w przypadku start-upów od razu wprowadza najwyższe standardy controllingu, możliwy udział dyrektora finansowego powołanego ze strony funduszu
- Aktywny monitoring z poziomu rady nadzorczej – fundusz pilnuje planów finansowych, mobilizuje Zarząd spółki do osiągnięcia założonych celów
- Wspiera w budowaniu strategii spółki

DLACZEGO FUNDUSZE VC?

Cecha	Dotacja	Kredyt bankowy	Fundusz venture capital
Dostępność	Spełnienie kryteriów programu dotacyjnego, w tym często wkład własny	Dla przedsiębiorstwa, które: Generuje wolne przepływy pieniężne, które umożliwiają okresową spłatę rat kredytu Posiada bazę aktywów, na których zabezpiecza się bank Posiada historię działalności umożliwiającą zbadanie zdolności kredytowej	Przedsiębiorstwo rozwojowe działające w perspektywicznej branży
Koszt kapitału	Praktycznie bezkosztowo (jedynie koszt pozyskania dotacji)	Oprocentowanie -Duże przedsiębiorstwa (5-6%) - Średnie przedsiębiorstwa (8%)	Oczekiwana stopa zwrotu z inwestycji - 20%-30%
Ograniczenia kwotowe	Zgodnie z założeniami programu dotacyjnego	W ramach zdolności kredytowej	Mniejsze inwestycje, do 1,5 mln euro – fundusze venture capital Większe inwestycje - ok. od 20 mln zł krajowe oraz od 200 mln zł międzynarodowe – fundusze private equity

PO IG 3.2 - KRAJOWY FUNDUSZ KAPITAŁOWY - VC

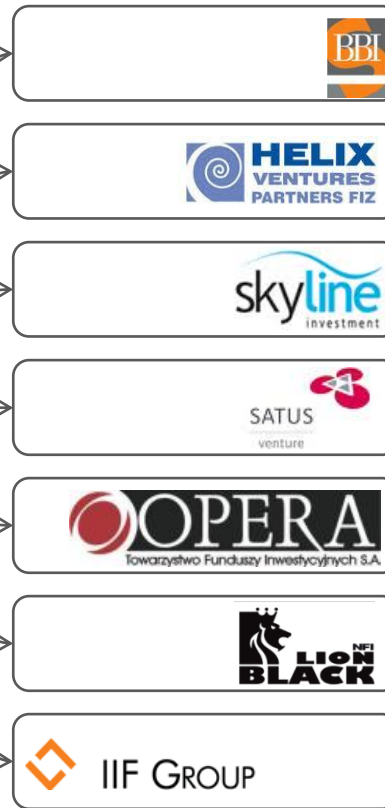
- ▶ **Portfel:** MŚP zarejestrowane w Polsce, ze szczególnym uwzględnieniem MŚP o dużym potencjale rozwoju i wprowadzających technologie innowacyjne, które:
 - realizują fazę badań lub rozwoju produktu/usługi lub
 - wprowadzają produkt/usługę na rynek po raz pierwszy lub
 - rozszerzają działalność, rozwijają rynek produktu/usługi lub zwiększają swoje moce produkcyjne
- ▶ **Ograniczenia branżowe:** górnictwo węgla, produkcja żelaza i stali, budownictwo okrętowe, faktoring i leasing, dzierżawa lub najem aktywów, usługi prawne, usługi księgowe, handel hurtowy lub detaliczny
- ▶ **Limit inwestycyjny:** maks. 1,5 mln EUR i 20% kapitalizacji na projekt
- ▶ **Forma:** kapitał lub dług (w tym pożyczki); finansowanie długiem nie może przekroczyć 30% całkowitej kwoty inwestycji i może nastąpić jedynie jako uzupełnienie (w następstwie) zaangażowania kapitałowego
- ▶ **Typ transakcji kapitałowej:** objęcie nowotworzonych instrumentów finansowych (brak możliwości wykupów)

JAK DZIAŁA KFK?

Dostawcy kapitału:



Fundusze VC/seed:



Innowacyjne MŚP:



GŁÓWNE PROFILE INWESTYCYJNE FUNDUSZY

1

- Innowacyjne usługi i rozwiązania dla podmiotów sektora finansowego i sektora publicznego

2

- Rozwiązania IT o globalnym zasięgu; gospodarka oparta na wiedzy: patentowalne rozwiązania technologiczne oraz rozwiązania biznesowe

3

- Projekty innowacyjne z obszaru medycyny, farmacji, biotechnologii i nauk naturalnych

4

- Energetyka, Nowoczesne technologie produkcji, Zielone technologie, Technologie Informacyjne, Internet i Nowe Media,

5

- Biotechnologia, life science

6

- ICT (Internet, Communications, Technology), Medycyna i farmacja (Biotechnologia, Ochrona zdrowia), Energetyka

www.kfk.org.pl



DOTACJE DOTACJE

PO IG 8.1

PO KL 6.2 i 8.1.2

PO KL 8.2.1

PO IG 1.4 - 4.1

PO IG 4.3

PO IG 4.5

PO IG 8.2

RPO - nowe inwestycje, w tym innowacje technologiczne, projekty celowe i B+R

PO IG 8.1 E-USŁUGI

Jest świadczona w sposób częściowo lub całkowicie zautomatyzowany przez technologię informacyjną i wymaga niewielkiego udziału człowieka po stronie usługodawcy,

Jest świadczona za pomocą systemów teleinformatycznych w publicznych sieciach telekomunikacyjnych

Jest świadczona na indywidualne żądanie usługobiorcy

Jest wykonywana bez jednoczesnej obecności stron w tej samej lokalizacji

- E-usługa
- <http://poig.parp.gov.pl>
- Mikro i małe firmy
- < rok działania
- 700 tys. zł
- 70-80%
- Wykluczenia:
 - poczta elektroniczna
 - hosting
 - rejestracja i utrzymanie domen
 - projekty mające na celu obrót handlowy produktami
- Brak harmonogramu na 2012 rok.

PO KL 6.2 I 8.1.2 – DOTACJE NA ZAŁOŻENIE FIRMY

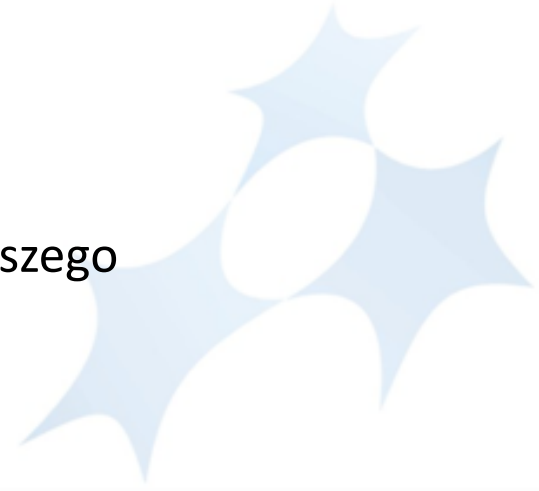
POKL 8.2.1 – SZKOLENIA I PROMOCJA PRZEDSIĘBIORCZOŚCI AKADEMICKIEJ

- 6.2 – „dla każdego”
- 8.1.2 – dla osób zwalnianych w ramach restrukturyzacji firm
- Etap I – rekrutacja i szkolenia
- Etap II – biznesplan i dotacje – 40 tys. zł + 1200/m-c
- Etap III – prowadzenie działalności

- 8.2.1
 - promocja idei przedsiębiorczości akademickiej, w celu komercjalizacji wiedzy i umiejętności zespołu działającego na uczelni lub w jednostce naukowej (firmy typu spin off lub spin out)
 - szkolenia i doradztwo dla pracowników naukowych jednostek naukowych oraz pracowników naukowych i naukowo-dydaktycznych uczelni, doktorantów, studentów i absolwentów uczelni zamierzających rozpocząć własną działalność gospodarczą typu spin off lub spin out
- <http://pokl.mazowia.eu>

POIG 1.4 – 4.1 – PROJEKTY CELOWE

- 1.4:
 - Badania przemysłowe i prace rozwojowe
 - Zlecane przez przedsiębiorców
 - Prototyp
 - Do 70% i 5 mln EUR
- 4.1:
 - Wdrożenie wyników prac badawczych – inwestycja
 - Od 30% do 70% i do 20 mln zł
- Jeden wniosek
- Drugi etap uzależniony od pomyślnych wyników pierwszego
- <http://poig.parp.gov.pl>
- Nabór: ?



POIG 4.3 KREDYT TECHNOLOGICZNY BGK –

WWW.BGK.PL

- a) **zakup nowej technologii**, jej wdrożenie oraz uruchomienie na jej podstawie produkcji nowych lub znacząco ulepszonych towarów lub usług
- b) **wdrożenie własnej technologii** oraz uruchomienie na jej podstawie produkcji nowych lub znacząco ulepszonych towarów lub usług
 - Technologia w postaci prawa własności przemysłowej lub usługi badawczo–rozwojowej (w rozumieniu Polskiej Klasyfikacji Wyrobów i Usług), która umożliwia wytwarzanie nowych lub znacząco ulepszonych towarów, procesów lub usług i **nie jest stosowana na świecie dłużej niż 5 lat** (opinia o innowacyjności).
 - Premia technologiczna
 - do 4 mln zł, 30-70% dofinansowania
 - Banki komercyjne
 - Wznowienie naborów – prawdopodobnie w XII 2011 r.

POIG 8.2 B2B

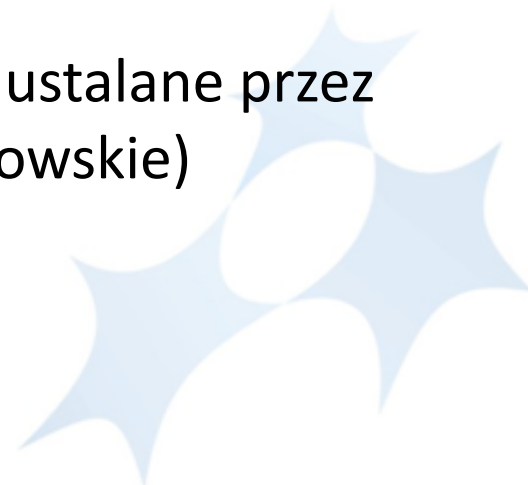
– [HTTP://POIG.PARP.GOV.PL](http://poig.parp.gov.pl)

- Inwestycje o charakterze technicznym, informatycznym i organizacyjnym, które prowadzą do realizacji procesów biznesowych w e-formie
- MSP + min. 2 inne firmy
- B2B - zespół relacji pomiędzy:
 - firmą a innymi firmami - pośrednikami
 - dostawcami
 - dystrybutorami
 - punktami sprzedaży i świadczenia usług
 - oraz innymi partnerami biznesowymi.
 - W relacjach B2B istotną rolę odgrywają elektroniczne systemy teleinformatyczne usprawniające transakcje biznesowe w układzie dostawcy-odbiorcy, czy producenci-dystrybutorzy.
- Głównymi procesami zachodzącymi w relacjach B2B pomiędzy firmami są:
 - Ofertowanie, realizacja zamówień, serwisowanie, zaopatrzenie, magazynowanie, płatności

POIG 8.2 B2B

- Dofinansowanie:
 - 85% wydatków na działania informacyjne (przy spełnieniu dodatkowych warunków),
 - od 40% do 70% wydatków na nowe inwestycje (w zależności od regionu, wielkości przedsiębiorstwa i sektora działalności),
 - 50% wydatków na doradztwo,
 - 25% wydatków na szkolenia specjalistyczne (procent ten może zostać zwiększony o 10 punktów w przypadku szkoleń dla pracowników znajdujących się w szczególnie niekorzystnej sytuacji lub niepełnosprawnych).
 - Do 2 mln zł
- Nabór: 3.10 – 28.10. 2011 r.

- Innowacyjne inwestycje (wiek technologii)
 - Nowe inwestycje – zmiany organizacyjne, marketingowe
 - Projekty celowe
 - Klastry
-
- Różne warunki i terminy składania wniosków ustalane przez poszczególne IZ z regionów (Urzędy Marszałkowskie)
 - www.funduszeuropejskie.gov.pl



POZIOM DOFINANSOWANIA

Województwa:	Przedsiębiorstwa		
	mikro- i małe	średnie	
Kujawsko-Pomorskie	70%	60%	
Lubelskie			
Lubuskie			
Łódzkie			
Małopolskie			
Opolskie			
Podkarpackie			
Podlaskie			
Świętokrzyskie			
Warmińsko-Mazurskie			
Dolnośląskie	60%	50%	
Pomorskie			
Śląskie			
Wielkopolskie			
Zachodniopomorskie			
Mazowieckie	do 31.12.2010 r.	60%	50%
(z wyłączeniem m.st. Warszawy)	od 01.01.2011 r.	50%	40%
m. st. Warszawa		50%	40%

RPO – NOWE INWESTYCJE

WOJEWÓDZTWO	DZIAŁANIE	NABÓR 2011/12
Lubelskie www.lawp.lubelskie.pl	1.1 Dotacje dla nowopowstałych mikroprzedsiębiorstw	marzec 2012
	1.2 Dotacje inwestycyjne dla mikroprzedsiębiorców	grudzień 2011
	1.3 Dotacje inwestycyjne dla małych i średnich przedsiębiorstw	grudzień 2012
Małopolskie www.fundusze.malopolska.pl	2.1 Rozwój i podniesienie konkurencyjności przedsiębiorstw	styczeń 2012
Mazowieckie http://rpo.mazowia.eu	1.5 Rozwój przedsiębiorczości	średnie – 30.09-14.10.2011
		małe – 17.10-2.11.2011
		mikro – 4.11-18.11.2011
Pomorskie www.dpr.pomorskie.eu	1.2 Rozwiązania innowacyjne w MSP	grudzień 2011
Śląskie www.scp-slask.pl	1.2.1 Mikroprzedsiębiorstwa	nieplanowany
	1.2.2 małe i średnie przedsiębiorstwa	nieplanowany
	1.2.4 Mikro, małe i średnie przedsiębiorstwa	15.09 – 7.12.2011
Świętokrzyskie www.rpo-swietokrzyskie.pl	1.1. Bezpośrednie wsparcie sektora mikro, małych i średnich przedsiębiorstw	3.10 – 18.11.2011

DZIAŁALNOŚĆ BADAWCZO-ROZWOJOWA

ΔΣΙΑΦΑΓΓΙΟΣC ΒΑΔΑΜCΣΟ-ΡΟCΣΜΟΙΟΜΑ

PO IG 1.2

PO IG PII

PO IG 4.5

RPO – infrastruktura B+R

PO KL – 4.2 i 8.2.1



PO IG 1.2 – PROGRAMY FUNDACJI NA RZECZ NAUKI POLSKIEJ

■ Program Ventures

- Wsparcie studentów, absolwentów i doktorantów realizujących projekty o charakterze aplikacyjnym, niezależnie od dziedziny nauki, ale mające znaczenie dla gospodarki.
- Okres realizacji projektu: 1 - 3 lat
 - studenci – zakończenie w miesiącu obrony pracy magisterskiej
 - doktoranci i absolwenci – zakończenie w miesiącu obrony pracy doktorskiej
- Finansowanie
 - imienne stypendium: 1 500 zł/m-c dla studentów i absolwentów, 3 000 zł/m-c dla doktorantów
 - grant badawczy: do 35 000 zł/rok
- Nabór wniosków:
 - 31 sierpnia – 31 października



PO IG 1.2 – PROGRAMY FUNDACJI NA RZECZ NAUKI POLSKIEJ

■ Program Homing Plus

- Celem programu jest zachęcenie młodych polskich doktorów do powrotu do kraju oraz umożliwienie młodym doktorom innych narodowości odbycie stażu podoktorskiego w Polsce
- O stypendia mogą się starać młodzi uczeni, którzy:
 - uzyskali stopień doktora nie wcześniej niż 4 lata przed terminem składania wniosków
 - przebywali za granicą nieprzerwanie co najmniej 9 miesięcy (prowadząc badania, odbywając staż, przygotowując pracę doktorską) pracując w Polsce w jednostce prowadzącej badania naukowe lub uzyskali z niej promesę zatrudnienia
- Finansowanie
 - subsydium badawcze: 80 000 zł rocznie (przeznaczone wyłącznie na realizację projektu badawczego),
 - stypendium naukowe: 5 000 zł miesięcznie
 - możliwe stypendia naukowe w wys. 1000 zł dla dwóch studentów realizujących prace magisterskie pod kierunkiem adresata programu
- Czas realizacji projektu: 1 rok do 2 lat
- Termin składania wniosków: 15 sierpnia – 15 października

PO IG 1.2 – PROGRAMY FUNDACJI NA RZECZ NAUKI POLSKIEJ

■ Program Pomost

- Grant powrotowy - finansowanie projektów realizowanych przez badaczy (min. doktorów) obu płci, powracających do pracy naukowej po przerwie związanej z opieką nad dzieckiem
 - grant badawczy w wysokości **140 000 zł rocznie** (m.in. wynagrodzenie kierownika projektu, koszty prac badawczych, aparatura, materiały badawcze, koszty wymiany międzynarodowej);
 - stypendia dla maksymalnie trzech podopiecznych (studentów lub doktorantów) wyłonionych w trybie konkursowym. Wysokość stypendiów dla nich wynosi odpowiednio: **1 000 zł lub 3 000 zł**.
 - Projekt realizowany w ramach programu może trwać od 1 roku do 3 lat.
- wsparcie dla kobiet w ciąży, przyznawane w sytuacji, gdy specyfika prowadzonej pracy naukowej może mieć wpływ na przebieg ciąży
 - **Finansowanie** obejmuje pokrycie kosztów zatrudnienia (lub delegacje) pracownika zastępującego kobietę w ciąży w zadaniach niezbędnych dla zrealizowania projektu badawczego, których nie może ona wykonywać
- Termin składania wniosków o grant powrotowy: 15.08 – 15.10
- Wnioski o wsparcie dla kobiet w ciąży

PO IG 1.2 – PROGRAMY FUNDACJI NA RZECZ NAUKI POLSKIEJ

■ Program Team

- Zwiększenie zaangażowania młodych uczonych w prace badawcze realizowane w najlepszych zespołach i laboratoriach naukowych.
- Projekty realizowane są w dziedzinach z zakresu określonego jako „**bio, info, techno**”
- **Adresaci:** kierownik zespołu wraz z jednostką naukową
- **Członkowie zespołu:**
 - studenci (ukończony co najmniej 3 rok studiów)
 - doktoranci
 - uczestnicy stażu podoktorskiego (do 4 lat od uzyskania stopnia doktora)
 - **Okres realizacji:** od 2 do 4 lat
- **Finansowanie**
 - imienne stypendium
 - student - **1 000 zł/m-c**
 - doktorant - **3 000 zł/m-c**
 - doktor - **5 000 zł/m-c**
 - grant badawczy -
 - do **35 000 zł/rok/doktorant;**
 - **80 000 zł/rok/postdok**



PO IG 2.1-2.3 – INFRASTRUKTURA NAUKI

- 2.1 - Infrastruktura B+R – min. 4 mln zł
- 2.2 – wspólna infrastruktura B+R – min. 4 mln zł
- 2.3.1 infrastruktura informatyczna nauki
- 2.3.2 zasoby informacyjne nauki w postaci cyfrowej
- 2.3.3 zaawansowane aplikacje i usługi teleinformatyczne
 - Wkład własny – 0%
- **Beneficjenci**
 - jednostki naukowe, w tym wchodzące w skład sieci naukowych, konsorcjów naukowych i naukowo przemysłowych (z wyłączeniem centrów badawczo-rozwojowych),
 - uczelnie,
 - Narodowe Centrum Badań i Rozwoju,
 - spółki powołane z udziałem tych podmiotów nie działające dla zysku
- www.nauka.gov.pl

PO IG 4.2 – [HTTP://POIG.PARP.GOV.PL](http://poig.parp.gov.pl)

- Rozwój działalności B+R w przedsiębiorstwach, w tym przekształcenia przedsiębiorcy w CBR, obejmujące zakup usług doradczych oraz zakup środków trwałych i wartości niematerialnych i prawnych
- Opracowywanie wzoru przemysłowego lub użytkowego i wdrożenia go do produkcji (inwestycje + szkolenia + doradztwo)
- Dotacje:
 - a. Minimum na B+R i opracowanie wzoru - 400 tys. złotych.
 - b. Łączna wartość projektu nie może przekroczyć równowartości w złotych 50 mln euro
 - c. Wzornictwo:
 - 21 milionów złotych na część inwestycyjną;
 - 1 milion złotych na część szkoleniową;
 - 600 tysięcy złotych na część doradczą.
- Nabór: ?

PO IG 4.5.2

- Centra Badawczo Rozwojowe (CBR) – nowe inwestycje dotyczące rozpoczęcia lub rozwoju działalności CBR B+R: inwestycje powyżej 2 mln zł, prowadzące do wzrostu zatrudnienia nie mniej niż o 10 osób personelu B+R
 - część inwestycyjna - od 30 do 70% wartości wydatków kwalifikowanych, zgodnie z mapą pomocy regionalnej,
 - część szkoleniowa – nie więcej niż 1 mln zł oraz 45% kosztów kwalifikowanych w części szkoleniowej dla mikro lub małego przedsiębiorcy, 35% dla średniego przedsiębiorcy, 25% w przypadku pozostałych przedsiębiorców,
 - część doradcza – nie więcej niż 600 tys. zł oraz 50% wartości kosztów tych usług.
- Kontakt:
 - 22-693-57-35, 22-693-58-44
 - 4.5-POIG@mg.gov.pl
 - www.mg.gov.pl/fundusze/POIG/Dzialania/dzialanie+45
- Nabór: ?

RPO – INFRASTRUKTURA B+R

WOJEWÓDZTWO	DZIAŁANIE	TERMIN
Dolnośląskie www.fundusze.dolnyslask.p	1.1 Inwestycje dla przedsiębiorstw (schemat związany z innowacyjnością)	I 2012
Lubelskie www.feulubelskie.pl	1.6 Badania i nowoczesne technologie w strategicznych dla regionu dziedzinach	VI 2012
	2.2 Regionalna infrastruktura B+R	XII 2011
Małopolskie www.fundusze.malopolska.pl	2.2 Projekty inwestycyjne przedsiębiorstw z zakresu B+R	Nabór ciągły
Pomorskie www.dpr.pomorskie.eu	1.5.1 Infrastruktura dla rozwoju firm innowacyjnych	XII 2011
Śląskie http://rpo.silesia-region.pl	1.3. Transfer technologii i innowacji	Brak info
	1.2.3. Innowacje w Mikro- i MŚP	I-III 2012

PO KL – 4.2

- 4.2. Rozwój kwalifikacji kadr systemu B+R i wzrost świadomości roli nauki w rozwoju gospodarczym
- **Rodzaje projektów:**
 - projekty w zakresie podnoszenia umiejętności pracowników systemu B+R (np. kursy, szkolenia, studia podyplomowe) w zakresie zarządzania badaniami naukowymi i pracami rozwojowymi oraz komercjalizacji rezultatów prac badawczych (w tym również w zakresie ochrony własności intelektualnej i przemysłowej)
 - projekty dotyczące podnoszenia świadomości pracowników systemu B+R w zakresie wagi i zasad badań naukowych i prac rozwojowych dla gospodarki, a także potrzeb sektora nauki i gospodarki w tym zakresie
 - przedsięwzięcia upowszechniające osiągnięcia nauki polskiej i światowej w procesie kształcenia na poziomie wyższym
- www.nauka.gov.pl
- Nabór: ?

PO KL – 8.2.1

- **8.2.1 Wsparcie dla współpracy sfery nauki i przedsiębiorstw Rodzaje projektów:**
 - staże i szkolenia praktyczne dla pracowników przedsiębiorstw w jednostkach naukowych oraz pracowników naukowych uczelni w przedsiębiorstwach
 - tymczasowe zatrudnienie w MŚP wysoko wykwalifikowanego personelu
 - wsparcie tworzenia i rozwoju sieci współpracy i wymiany informacji między naukowcami a przedsiębiorcami w zakresie innowacji i transferu technologii na poziomie regionalnym i lokalnym, w szczególności poprzez:
 - kampanie informacyjne i imprezy służące kojarzeniu partnerów i promocji transferu wiedzy i innowacji
 - rozwój systemu komunikowania się i wymiany informacji
 - stypendia naukowe i wsparcie towarzyszące (np. szkolenia z zakresu komercjalizacji wiedzy) dla doktorantów kształcących się na kierunkach uznanych za szczególnie istotne z punktu widzenia rozwoju województwa (określonych w Regionalnej Strategii Innowacji - www.ris-mazovia.pl)
- Brak danych na 2012 rok
- <http://pokl.mazowia.eu>

PROGRAM RAMOWY NA RZECZ KONKURENCYJNOŚCI I INNOWACYJNOŚCI | CIP |

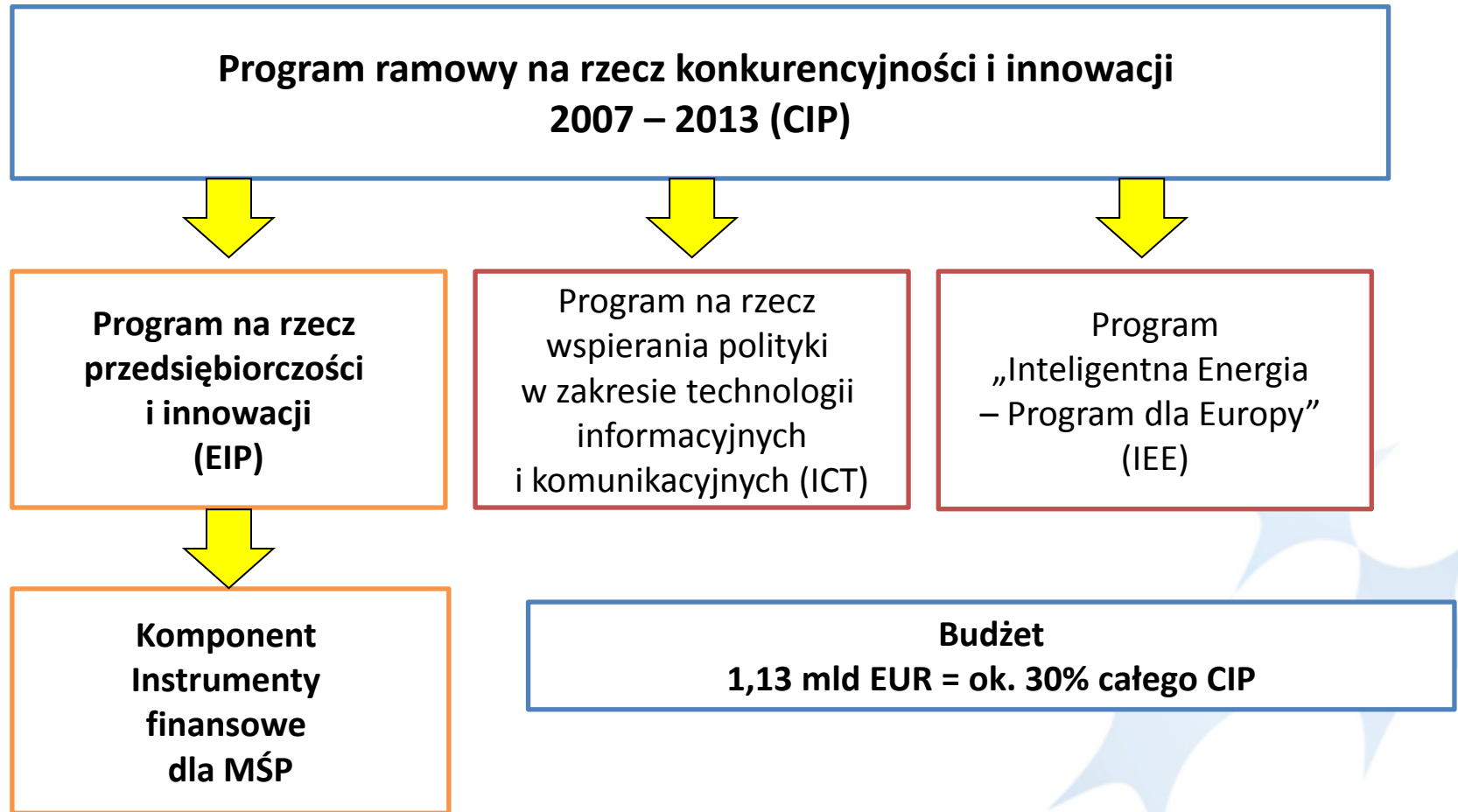
CELE PROGRAM CIP

- zwiększenie konkurencyjności przedsiębiorstw, szczególnie MŚP m.in. poprzez ułatwienie dostępu do finansowania zewnętrznego
- promowanie wszelkich form innowacji, w tym innowacji ekologicznych
- przyśpieszenie tworzenia społeczeństwa informacyjnego
- promowanie efektywności energetycznej oraz odnawialnych źródeł energii we wszystkich sektorach

KORZYŚCI Z PROGRAMU CIP

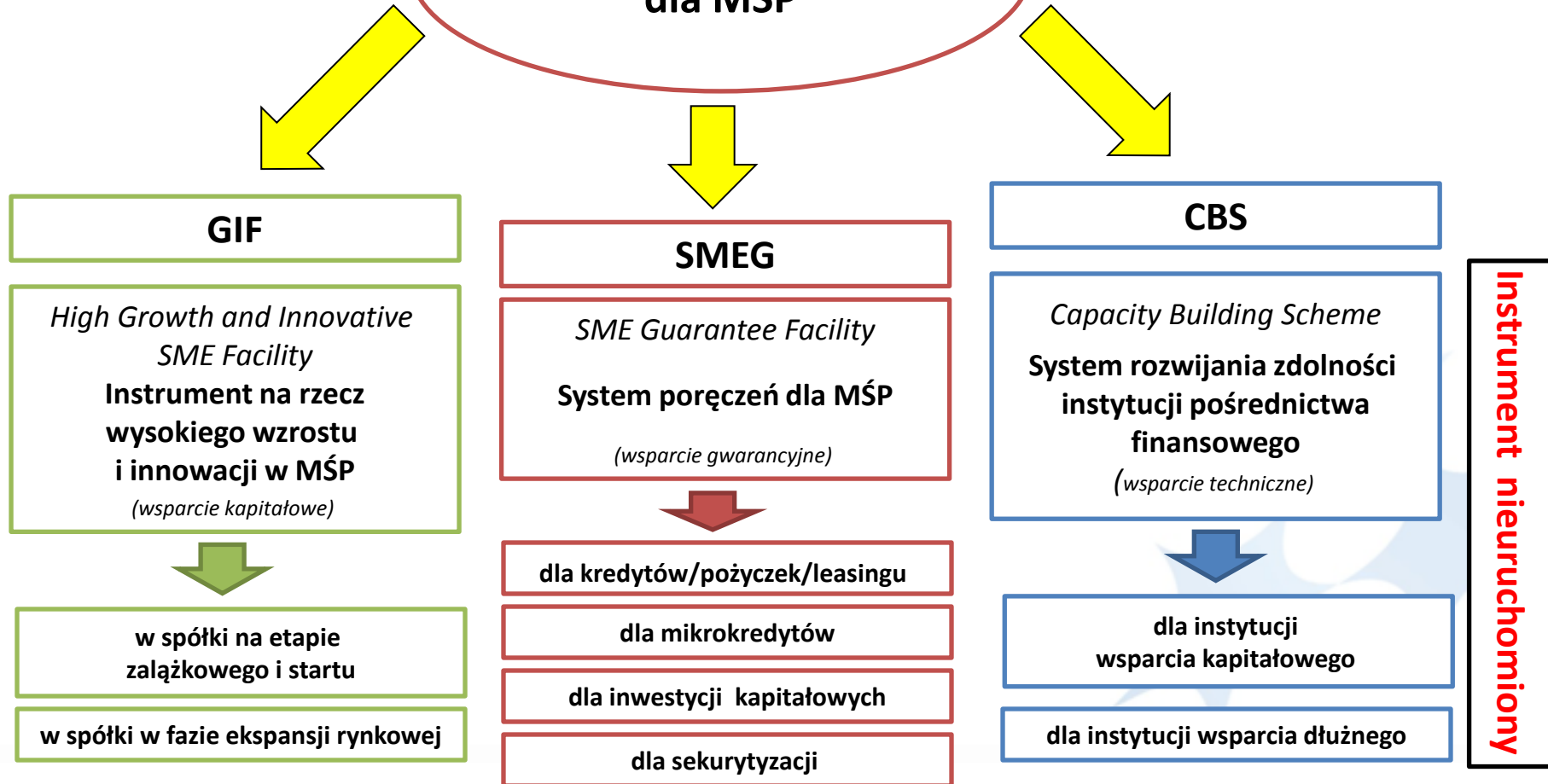
- stworzenie mechanizmów wspierających zakładanie i finansowanie MŚP we wszystkich fazach rozwoju
- ułatwienie firmom pozyskania finansowania zewnętrznego na korzystnych warunkach
- zachęcanie i wspieranie instytucji finansowych w finansowaniu mikroprzedsiębiorstw, także produktami o niższych kwotach
- zwiększanie podaży instrumentów dłużnych dla MŚP poprzez wspieranie instytucji finansowych w procesach ulepszenia procedur oceny wiarygodności finansowej MŚP

PROGRAM CIP



INSTRUMENTY FINANSOWE CIP

Instrumenty finansowe dla MŚP



POŚREDNICY FINANSOWI CIP

Instrumenty finansowe dla MŚP – Beneficjenci:

- Pośrednicy finansowi CIP:
Instytucje finansowe m.in.
banki, fundusze pożyczkowe,
fundusze poręczeniowe,
fundusze kapitałowe,
instytucje leasingowe, itp.

Instrumenty mają **zachęcić te instytucje do aktywniejszego i szerszego finansowania MŚP** na różnych etapach rozwoju (na etapie zakładania, w fazie startu, ekspansji czy na etapie transferu firmy).

- Beneficjenci końcowi:
MŚP

POŚREDNICY FINANSOWI CIP – SMEG:

- Bank BPH
- Bank Pekao S.A.
- Europejski Fundusz Leasingowy
- Fundusz Porąceń Kredytowych POLFUND S.A.

KONTAKT

Krajowy Punkt Kontaktowy
Programu ramowego na rzecz konkurencyjności
i innowacji 2007 – 2013
Komponent „Instrumenty finansowe MŚP”

Związek Banków Polskich
ul. Kruczkowskiego 8
00 – 380 Warszawa
tel/fax +48 22 696 64 95

www.cip.gov.pl/eip/kpkzbp

kpkcip@zbp.pl



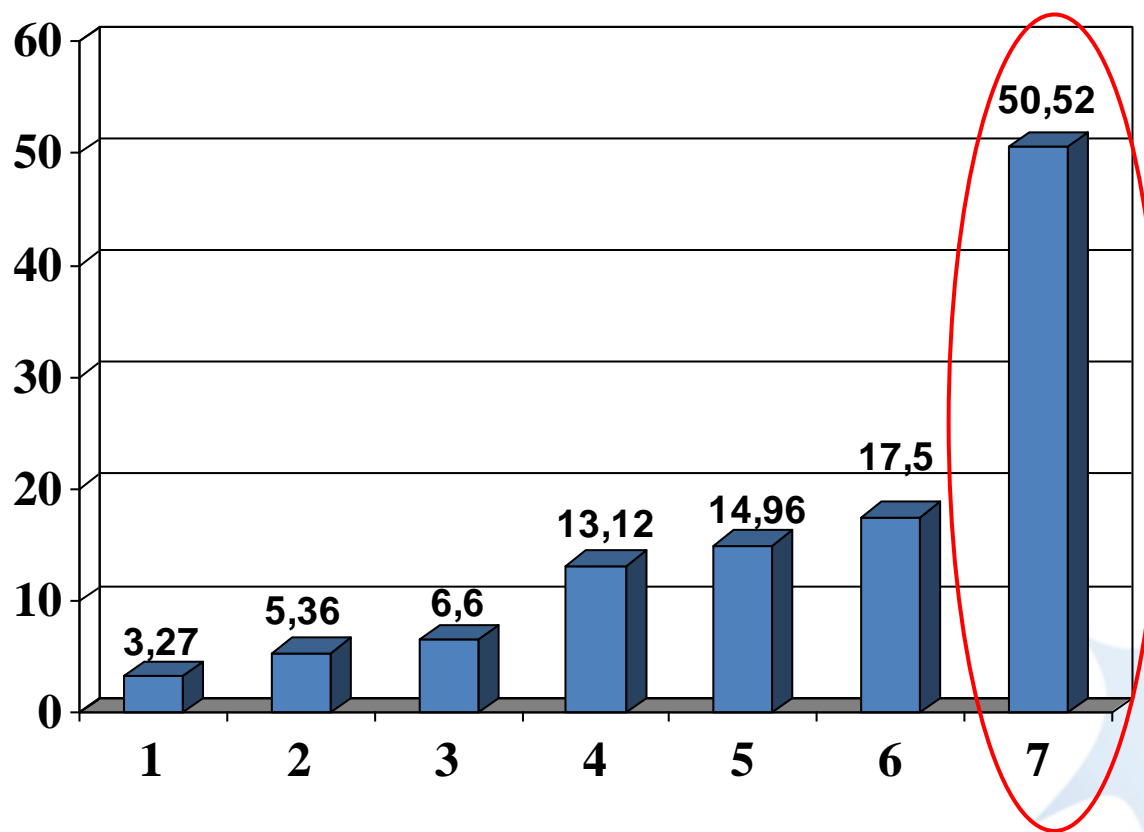


7 PROGRAM RAMOWY W ZAKRESIE BADAŃ I ROZWOJU TECHNOLOGICZNEGO

PROGRAMY RAMOWE 1983 – 2013

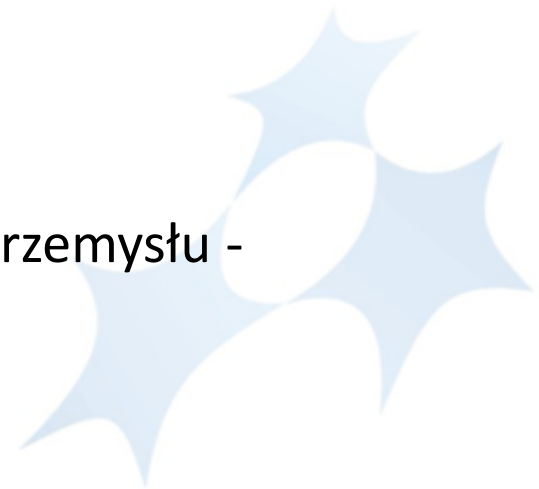
7 PROGRAM RAMOWY 2007 - 2013

mld euro



CELE 7 PR

- Wspieranie współpracy międzynarodowej
- Zwiększenie dynamizmu, kreatywności i doskonałości europejskich badań
- Wzmacnianie potencjału ludzkiego (szkolenia)
- Uznanie zawodu naukowca
- Zachęcanie do mobilności
- Wspieranie dialogu pomiędzy światem nauki a przemysłu - zastosowanie wyników badań w praktyce
- Wspieranie młodych naukowców



PODSTAWOWE ZASADY 7 PR

- O sposobie wykorzystania budżetu PR decydują **wyłącznie instytucje europejskie**: Rada i Parlament Europejski uchwalając 7PR oraz Komisja Europejska odpowiedzialna za jego wdrożenie. Budżet nie jest dzielony na poszczególne kraje.
- Finansowane są najczęściej **projekty realizowane przez konsorcja** złożone z kilku (kilkunastu) partnerów z różnych krajów.
- Finansowane są **projekty zgodne z priorytetami tematycznymi** Unii Europejskiej zawartymi w dokumentach 7PR.
- Wybór projektów skierowanych do finansowania odbywa się **na drodze zaproszeń do składania wniosków (call for proposals)** ogłaszanych regularnie przez KE. Oceny jakości zgłoszonych projektów dokonuje **grupa niezależnych ekspertów** z różnych krajów.
- Realizowane w projektach działania są **dofinansowywane, a nie finansowane**.
- Środki finansowe 7PR nie służą subsydiowaniu biorących w nim udział instytucji. Mogą być wykorzystane jedynie dla **sfinansowania jasno określonych prac** służących rozwojowi naukowemu i technologicznemu Europy.
- Projekty muszą mieć **wymiar europejski**, a nie tylko lokalny.

POTENCJALNI BENEFICJENCI 7 PR

- instytucje naukowe (uniwersytety, akademie, instytuty)
- jednostki przemysłowe (małe i średnie przedsiębiorstwa, duży przemysł)
- organizacje (federacje, stowarzyszenia)
- prywatne i publiczne jednostki posiadające osobowość prawną
- jednostki rządowe i samorządowe



PROGRAMY SZCZEGÓŁOWE W 7 PR

- **I. COOPERATION (Współpraca)** - wspieranie ponadnarodowej współpracy naukowo - badawczej w wybranych 10 obszarach tematycznych,
- **II. IDEAS (Pomysły)** – wspieranie badań inicjowanych przez naukowców
- we wszystkich dziedzinach wiedzy (*frontier research*), realizowanych przez pojedyncze zespoły krajowe lub ponadnarodowe,
- **III. PEOPLE (Ludzie)** – ilościowe i jakościowe wzmocnienie potencjału ludzkiego w zakresie badań i rozwoju technologicznego w Europie oraz zachęcanie do mobilności międzynarodowej i międzysektorowej,
- **IV. CAPACITIES (Możliwości)** – wspieranie kluczowych aspektów europejskiego potencjału w zakresie badań, rozwoju technologicznego i innowacji takich, jak infrastruktury badawcze, regionalne klastry badawcze, badania na rzecz MSP, problemy budowy społeczeństwa opartego na wiedzy,

MOŻLIWOŚCI UDZIAŁU PRZEDSIĘBIORSTW

7. Program Ramowy		
COOPERATION Projekty badawcze	PEOPLE Projekty badawczo- szkoleniowe	CAPACITIES w tym ERANET Projekty badawcze
MŚP prowadzące prace B+R	MŚP prowadzące prace B+R	MŚP zlecające prace B+R na zewnątrz

KONTAKT

Krajowy Punkt Kontaktowy Programów Badawczych UE

Instytut Podstawowych Problemów Techniki

Polskiej Akademii Nauk

ul. Żwirki i Wigury 81

02-091 Warszawa

tel: 0 22 828 74 83

fax: 0 22 828 53 70

e-mail: kpk@kpk.gov.pl

www.kpk.gov.pl





SIECI ANIOŁÓW BIZNESU

SIECI ANIOŁÓW BIZNESU

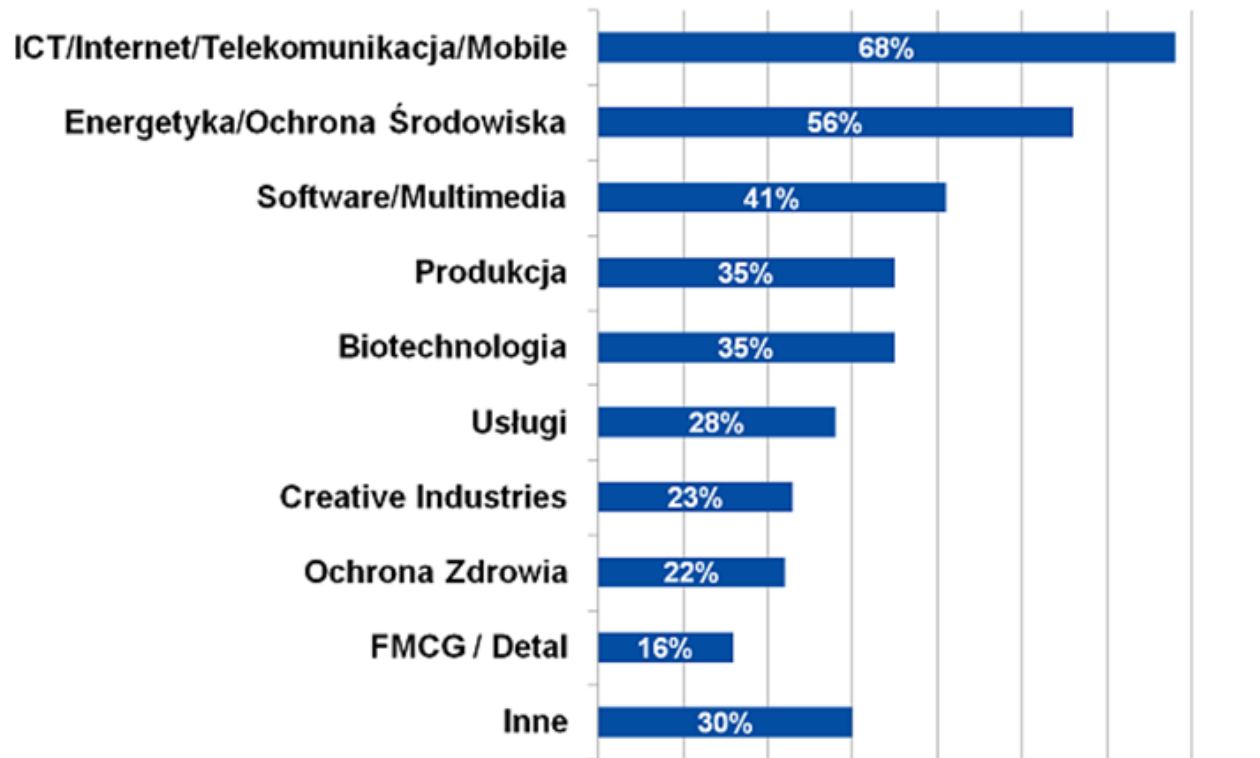


KIM JEST ANIOŁ BIZNESU?

- prywatny inwestor (przedsiębiorca lub zamożna osoba)
- wspierający wybrane pomysły biznesowe, głównie w początkowej fazie ich działalności (start-up).
- Oferuje:
 - środki finansowe,
 - wiedzę,
 - kontakty
 - doświadczenie biznesowe



JAKIE BRANŻE PREFERUJĄ ANIOŁY BIZNESU?



Źródło: European Business Angels Network

JAK FINANSOWANE SĄ PROJEKTY?

- Finansowanie projektów:
 - objęcie udziałów (bądź akcji) nowej emisji przez Anioła Biznesu
 - najczęściej udział mniejszościowy inwestora
 - ew. - dodatkowo pożyczka od nowego wspólnika, dzięki której pomysł uzyskuje wystarczający poziom finansowania, a pomysłodawcy utrzymują większościowy pakiet udziałów.

SIECI ANIOŁÓW BIZNESU

- **LEWIATAN BUSINESS ANGELS (Warszawa)**
Tel./Fax: 22/845-95-51
<http://www.lba.pl>
Email: azwierzanska@lba.pl
- **LUBELSKA SIEĆ ANIOŁÓW BIZNESU**
Tel./Fax: 81/743-73-26
<http://www.lsab.lublin.pl>
Email: lsab@lsab.lublin.pl
- **PolBAN - Business Angels Club (Warszawa)**
Tel./Fax: 22/208-27-60
<http://www.polban.pl>
Email: sekretariat@polban.pl
- **REGIONALNA SIEĆ INWESTORÓW I INWESTYCJI KAPITAŁOWYCH RESIK (Kraków)**
Tel./Fax: 12/294-20-54
<http://www.resik.pl>
Email: resik@maes.pl
- **SIEĆ INWESTORÓW PRYWATNYCH SATUS (Kraków)**
Tel./Fax: 12/294-72-16
<http://www.satus.pl>
Email: biuro@satus.pl
- **ŚLĄSKA SIEĆ ANIOŁÓW BIZNESU SILBAN (Katowice)**
Tel./Fax: 32/256-33-17
<http://www.silban.pl>
Email: biuro@silban.pl
- **SIEĆ ANIOŁÓW BIZNESU AMBER (Szczecin)**
Tel./Fax: 91/312-92-01
<http://www.amberinvest.org>
Email: info@amberinvest.org
- **Ponadregionalna Sieć Aniołów Biznesu – Innowacja (Warszawa)**
02-792 Warszawa, ul. Lanciego 13/118
tel.: 784 087 235
e-mail: ewelinahutmanska@ines.org.pl
www.ines.org.pl
www.psab.pl

KORZYŚCI Z SIECI ANIOŁÓW BIZNESU

- Ogranicza rozproszenie inwestorów, obniża koszty.
- Organizuje kanały przepływu informacji, tworzy procedury, poszukuje efektów synergii.
- Zapewnia inwestorom anonimowość.
- Efektywność sieci (obszar działalności)
 - masa krytyczna przedsiębiorczości.



DZIĘKUJĘ ZA UWAGĘ!

PRZEMYSŁAW LEWANDOWSKI-BIEŃ

CENTRALNY PUNKT INFORMACYJNY FUNDUSZY EUROPEJSKICH

tel. 22 626 03 32/33

mail: punktinformacyjny@cpe.gov.pl

www.funduszeuropejskie.gov.pl

www.cpe.gov.pl

