

**EUROPEJSKI WYKŁAD OTWARTY**

**„POZADOTACYJNE ŹRÓDŁA FINANSOWANIA DZIAŁALNOŚCI  
GOSPODARCZEJ”**

1

**MATERIAŁY INFORMACYJNE**

Centralny Punkt Informacyjny Funduszy Europejskich

23 kwietnia 2014 r.



**PUNKT  
INFORMACYJNY**  
NARODOWA STRATEGIA SPÓJNOŚCI



MINISTERSTWO  
INFRASTRUKTURY  
I ROZWOJU



CENTRUM PROJEKTÓW  
EUROPEJSKICH

UNIA EUROPEJSKA  
EUROPEJSKI FUNDUSZ  
ROZWOJU REGIONALNEGO



## I. INSTRUMENTY FINANSOWE (LUB INSTRUMENTY INŻYNIERII FINANSOWEJ)

to termin stosowany przez Komisję Europejską do różnych instrumentów zwrotnych, oferowanych w ramach funduszy strukturalnych w celu poprawy dostępu **MŚP do finansowania, poprawy rozwoju obszarów miejskich i efektywności energetycznej**.

Wykorzystanie instrumentów inżynierii finansowej w procesie wdrażania funduszy europejskich zakłada odejście od tradycyjnego dotacyjnego bezwrotnego wsparcia beneficjentów na rzecz wsparcia pośredników finansowych (np. funduszy pożyczkowych, poręczeniowych czy funduszy na rzecz rozwoju obszarów miejskich w celu zwiększenia dostępu ostatecznych odbiorców (głównie przedsiębiorstw) do kapitału zewnętrznego.

Kraje UE mogą **wykorzystywać część przydzielonych środków w ramach europejskich funduszy strukturalnych**, aby inwestować w instrumenty finansowe tj. instrumenty odnawialne/zwrotne.

**Instrumenty finansowe** to alternatywna do wsparcia dotacyjnego forma finansowania inwestycji rozwojowych. Instrumenty finansowe zwane też są instrumentami odnawialnymi lub instrumentami zwrotnymi. Wsparcie w postaci instrumentów finansowych ma charakter zwrotny, są to:

- pożyczki lub kredyty,
- poręczenia
- produkty kapitałowe/wejścia kapitałowe (seed capital czy venture capital).

Instrumenty finansowe nie mają na celu konkutowania lub zastępowania oferty finansowej instytucji rynkowych (banki, firmy ubezpieczeniowe lub leasingowe itp.). Mają one na celu wypełnienie **luki finansowej** na rynku (braku równowagi między popytem na środki finansowe a ich podażą) poprzez dostarczenie środków finansowych dla tych podmiotów, których potrzeb inwestycyjnych nie może zaspokoić rynek.

Podstawową cechą instrumentów zwrotnych, jest możliwość wielokrotnego (rewolwingowego) wykorzystania raz zainwestowanych środków. Instrumenty te zapewniają wyższą, niż w przypadku dotacji, efektywność gospodarowania środkami. Inwestor korzystający np. z pożyczki zmuszony jest zapewnić taką rentowność realizowanej inwestycji, która umożliwić będzie spłatę zaciągniętego zobowiązania.

Zalety wdrażania pomocy ze środków funduszy strukturalnych za pomocą IF:

- wsparcie z IF jest oparte w większości na rozwiązaniach rynkowych przez co ingerencja w gospodarkę wolnorynkową jest mniejsza niż w przypadku dotacji (w szczególności jeśli chodzi o wsparcie sektora przedsiębiorstw – ponad 90% wsparcia z IF w skali całej UE);
- możliwość bardziej elastycznego wykorzystania środków EFRR czy EFS;
- możliwość wielokrotnego obracania tymi samymi środkami (revolving);
- potencjalna możliwość zwiększenia wsparcia z IF poprzez pozyskanie dodatkowych środków od prywatnych inwestorów.

### Produkty:

- **Pożyczki i poręczenia** są skierowane dla mikro, małych i średnich przedsiębiorstw (**MŚP**), w tym dla tych, które mają utrudniony dostęp do zewnętrznych źródeł finansowania, rozpoczynają działalność (start-up), nie posiadają historii kredytowej lub nie posiadają zabezpieczeń o wystarczającej wartości bądź formy wymaganej aby uzyskać kredyt w banku.
- **Wejścia kapitałowe (venture capital)** to wsparcie mikro, małych i średnich przedsiębiorstw, szczególnie o charakterze **innowacyjnym** znajdujących się na początkowych etapach rozwoju, a zwłaszcza o charakterze **innowacyjnym** i prowadzące działalność **B+R** poprzez fundusze kapitału podwyższonego ryzyka. Wsparcie polega na zasileniu kapitałowym powstającej spółki poprzez **objęcie akcji lub udziałów**.



### ▪ **Pożyczki dla osób fizycznych na rozpoczęcie działalności gospodarczej.**

Pożyczkobiorcą może być **osoba fizyczna**, która w okresie **12 miesięcy od dnia rekrutacji do projektu nie posiadała zarejestrowanej działalności gospodarczej**. Pożyczkobiorca ma obowiązek utrzymania działalności gospodarczej przez minimalny okres 12 miesięcy od dnia zawarcia umowy pożyczki. Maksymalna wysokość pożyczki będzie wynosić do **50.000 zł** na osobę, zaś pożyczka może być przyznana maksymalnie na okres do **60 miesięcy**. Pożyczkobiorca będzie mógł skorzystać również z **12-miesięcznej karencji** w spłacie rat kapitałowych przez cały okres spłaty pożyczki. W ramach projektu planowane jest udzielenie 2,5 tys. pożyczek.

### **Instrumenty finansowe vs. produkty komercyjne.**

**Pożyczki i poręczenia to** zwiększony dostęp do finansowania zewnętrznego MŚP, które z powodu braku historii kredytowej lub niewystarczającej formy zabezpieczeń nie miałyby możliwości skorzystania z takiego finansowania; korzystniejsze warunki finansowania MŚP; elastyczność, np. dłuższa prolongata lub okres płatności dla nowo powstałych przedsiębiorstw (start-up).

### **Wejścia kapitałowe.**

Na polskim rynku występuje luka kapitałowa w finansowaniu przedsięwzięć o wysokim poziomie ryzyka, która w szczególności dotyczy wysoko innowacyjne przedsiębiorstwa, znajdujące się na początkowym etapie rozwoju, dla których uzyskanie kapitału jest często niemożliwe. Trudności w pozyskiwaniu kapitału ze źródeł zewnętrznych wynikają m. in. ze słabej bazy kapitałowej przedsiębiorstw, braku dłuższej historii działalności, restrykcyjnych wymogów otrzymania kredytu bankowego. Powyższe działanie ma na celu zwiększenie poziomu inwestycji w innowacyjne rozwiązania zarówno technologiczne jak i organizacyjne.

### **Pożyczki dla osób fizycznych na rozpoczęcie działalności gospodarczej.**

Wsparcie to ma na celu zmniejszenie istniejącej luki kapitałowej na etapie zakładania działalności gospodarczej oraz wyrównywanie szans nowo utworzonych przedsiębiorstw w dostępie do zewnętrznych źródeł finansowania. Pożyczki udzielane będą na **preferencyjnych zasadach**, zaś jedynym kosztem uzyskania pożyczki będzie jej oprocentowanie ustalane na poziomie **poniżej obowiązującej stopy referencyjnej**.

### **Jakie są warunki, które muszą spełniać odbiorcy instrumentów finansowych?**

W przypadku pożyczek i poręczeń udzielanych w ramach RPO i PO RPW, produkty różnią się pod względem oprocentowania, wartości i okresu spłaty - w zależności od oferty danego pośrednika finansowego.

Pożyczki/poręczenia muszą być przeznaczone na finansowanie działalności gospodarczej w zakresie **budowy, rozbudowy lub rozszerzania działalności gospodarczej** w tym w szczególności na:

- realizację zasadniczych zmian procesu produkcyjnego - wdrażanie nowych rozwiązań technicznych lub technologicznych,
- unowocześnienie składników majątku trwałego - zakup wyposażenia w maszyny, urządzenia, aparaty w tym także zakup środków transportu bezpośrednio związanych z celem realizowanego przedsięwzięcia,
- budowę instalacji i urządzeń sprzyjających oszczędności surowców i energii,
- informatyzację,
- dostosowanie przedsiębiorstwa do standardów i norm krajowych i unijnych,
- tworzenie nowych, trwałych miejsc pracy,
- inne cele gospodarcze przyczyniające się do rozwoju przedsiębiorstwa.

**Maksymalny poziom poręczenia to 80 proc. wartości przyznanego kredytu.**



## II. JEREMIE

(ang. Joint European Resources for Micro-to-Medium Enterprises - Wspólne zasoby dla małych i średnich przedsiębiorstw), to nowa inicjatywa pozadotacyjnego wsparcia powołana przez Komisję Europejską i Europejski Bank Inwestycyjny.

### JEREMIE to mechanizm:

- pozadotacyjnego wsparcia mikro, małych i średnich przedsiębiorstw ze środków publicznych ustanowiony przez Komisję Europejską;
- odchodzący od tradycyjnego dotacyjnego wsparcia instrumentów finansowych na rzecz mechanizmu odnawialnego (rewolwingowego);
- pozwalający zwiększyć absorpcję środków unijnych oraz efektywne ich użycie na rzecz rozwoju MŚP w ramach Regionalnych Programów Operacyjnych.

**Celem** Inicjatywy JEREMIE jest zwiększenie możliwości dostępu do finansowania zewnętrznego dla tych przedsiębiorców, którzy na normalnych warunkach rynkowych nie mogliby skorzystać z instrumentów komercyjnych (w szczególności z pożyczek/poręczeń).

### Główne cele inicjatywy JEREMIE:

- ukierunkowanie strumienia środków pieniężnych w celu znacznej poprawy dostępu mikro i małych przedsiębiorstw w dostępie do dobrych jakościowo, szeroko dystrybuowanych i dostosowanych do potrzeb MŚP, instrumentów finansowych;
- koncentracja na mikro i małych firmach, znajdujących się we wczesnej fazie rozwoju, wykluczonych w dostępie do finansowania zewnętrznego.

### Jakie wsparcie oferowane jest w ramach Inicjatywy JEREMIE?

Instrumenty finansowe dostępne w ramach Inicjatywy JEREMIE:

- poręczenia
- kredyty i pożyczki
- kapitał typu venture, mezzanine na rozwój działalności.

### Dla kogo przeznaczone jest wsparcie z Inicjatywy JEREMIE?

Inicjatywa JEREMIE ma pomóc tym przedsiębiorstwom, które na „zwykłym” rynku komercyjnym miałyby ogromne trudności z uzyskaniem kredytów.

Wsparcie skierowane jest przede wszystkim dla tych firm, które:

- mają utrudniony dostęp do zewnętrznych źródeł finansowania;
- rozpoczynają działalność (startup-y);
- nie posiadają historii kredytowej;
- nie posiadają zabezpieczeń o wystarczającej wartości.

Z Inicjatywy JEREMIE może skorzystać przedsiębiorca:

- będący mikro, małym lub średnim przedsiębiorstwem;
- posiadający siedzibę lub prowadzący działalność gospodarczą lub deklaruje chęć prowadzenia działalności gospodarczej w danym województwie;
- nieposiadający wystarczających środków finansowych na realizację projektu;
- nieposiadający zabezpieczeń o wystarczającej wartości do uzyskania kredytu w banku.



## Na jaką działalność może być przeznaczone wsparcie w ramach Inicjatywy JEREMIE?

Kredyty, pożyczki, poręczenia w ramach Inicjatywy JEREMIE muszą być przeznaczone na finansowanie działalności gospodarczej w zakresie budowy, rozbudowy lub rozszerzania działalności gospodarczej w tym w szczególności na:

- realizację zasadniczych zmian procesu produkcyjnego - wdrażanie nowych rozwiązań technicznych lub technologicznych;
- unowocześnienie składników majątku trwałego - zakup wyposażenia w maszyny, urządzenia, aparaty w tym także zakup środków transportu bezpośrednio związanych z celem realizowanego przedsięwzięcia;
- budowę instalacji i urządzeń sprzyjających oszczędności surowców i energii;
- informatyzację;
- dostosowanie przedsiębiorstwa do standardów i norm krajowych i unijnych;
- tworzenie nowych, trwałych miejsc pracy;
- inne cele gospodarcze przyczyniające się do rozwoju przedsiębiorstwa.

Wsparcie otrzymane w ramach JEREMIE nie może być przeznaczone na:

- pokrywanie bieżących kosztów prowadzenia działalności gospodarczej;
- finansowanie celów konsumpcyjnych;
- spłatę pożyczek i kredytów;
- spłatę zobowiązań publiczno-prawnych.

### Kroki do uzyskania wsparcia z Inicjatywy JEREMIE:

1. Podstawą udzielenia pożyczki jest złożony przez Pożyczkobiorcę wniosek o udzielenie pożyczki wraz z załącznikami. Wniosek wraz z wymaganymi załącznikami musi być sporządzony według wzoru ustalonego przez dany Fundusz. Wniosek o udzielenie pożyczki powinien zawierać w szczególności:

- określenie Pożyczkobiorcy
- kwotę wnioskowanej pożyczki
- przedmiot, na który pożyczka zostanie przeznaczona
- wpływ zainwestowanej kwoty pożyczki na wzrost, bądź utrzymanie zatrudnienia
- sposób wykorzystania pożyczki, proponowany termin uruchomienia pożyczki, a także proponowana metoda i terminy spłat
- formę proponowanego prawnego zabezpieczenia
- kwotę oraz formę udziału własnego w realizacji przedsięwzięcia (finansowania przedmiotu)
- stan dotychczasowego zadłużenia i zobowiązań.

2. Każda pożyczka musi być należycie zabezpieczona.

Forma zabezpieczenia ustalana jest indywidualnie z Pożyczkobiorcą. Prawną formę zabezpieczenia pożyczki stanowi weksel własny in blanco oraz dodatkowe zabezpieczenie z listy:

- poręczenie wekslowe,
- poręczenie wg prawa cywilnego, w tym poręczenie krajowych instytucji poręczeniowych,
- hipoteka na nieruchomości,
- sądowy zastaw rejestrowy,
- przelew wierzytelności,
- ubezpieczenie pożyczki,
- gwarancja bankowa,
- akt notarialny o poddaniu się egzekucji na podstawie art. 777 kpc,
- inne, przewidziane przepisami prawa.

Więcej informacji: [www.jeremie.com.pl](http://www.jeremie.com.pl)



### III. JESSICA

(ang. Joint European Support for Sustainable Investment In City Areas - wspólne europejskie wsparcie na rzecz trwałych inwestycji na obszarach miejskich) - jest inicjatywą Komisji Europejskiej i Europejskiego Banku Inwestycyjnego. Inicjatywa ta umożliwia państwom członkowskim finansowanie infrastrukturalnych inwestycji na obszarach miejskich. Wspiera odnowę i zrównoważony rozwój obszarów miejskich poprzez mechanizmy inżynierii finansowej. Finansowanie inwestycji odbywa się w formie instrumentów zwrotnych (np. pożyczek), dzięki czemu raz zainwestowane środki finansowe mogą być wielokrotnie wykorzystane.

Kraje UE mogą zdecydować się na zainwestowanie pewnej części przysługujących im unijnych funduszy strukturalnych w środki odnawialne, aby wspomóc ponowne wykorzystywanie zasobów finansowych do przyspieszenia inwestycji w obszarach miejskich na terenie Europy. Przedmiotowa inicjatywa jest jednym z ważniejszych instrumentów wspierających inwestycje na obszarach miejskich.

#### Jakiego rodzaju pomoc przekazuje się w ramach JESSICA?

Inicjatywa JESSICA promuje zrównoważony rozwój obszarów miejskich poprzez wspieranie projektów w następujących dziedzinach:

- infrastruktura miejska – z uwzględnieniem transportu, gospodarki wodnej i kanalizacyjnej, energii;
- dziedzictwo lub miejsca istotne dla kultury – na rzecz turystyki lub innego trwałego ich wykorzystania;
- zagospodarowywanie terenów pod ponowną zabudowę – z uwzględnieniem oczyszczania i odkażania terenu;
- tworzenie nowych lokali komercyjnych dla sektorów MŚP, IT i/lub B+R;
- budynki uniwersyteckie – ośrodki studiów medycznych, biotechnologicznych i w innych wyspecjalizowanych dziedzinach;
- poprawa wydajności energetycznej.

**Celem Inicjatywy JESSICA** jest wsparcie w formie finansowania zwrotnego projektów z zakresu rozwoju obszarów miejskich oraz ich rewitalizacji zarówno w aspekcie ekonomicznym, jak i społecznym. Zakres wsparcia w ramach inicjatywy obejmuje również coraz szerszy krąg tematyczny – rozpoczynając od rewitalizacji, poprzez edukację, kulturę, turystykę, transport, kończąc na odnawialnych źródłach energii.

6

Zgodnie z założeniami Inicjatywy JESSICA, tzw. projekty miejskie realizowane w formule JESSICA łączą element komercyjny (zapewniający rentowność projektów, dzięki czemu generują nadwyżkę finansową na spłatę pożyczki) oraz element społeczny, który jest ważny z punktu widzenia lokalnej społeczności (np. realizuje inwestycje poprawiające atrakcyjność danego obszaru, nadające nowe funkcje społeczne, także o charakterze niekomercyjnym, co z kolei podnosi jakość życia mieszkańców).

#### Szczegółowe korzyści:

- wskaźnik społeczny – w ramach inicjatywy JESSICA kładziony jest nacisk na tzw. aspekt społeczny projektów realizowanych w ramach inicjatywy, który jest szacowany na podstawie przewagi pozytywnych oddziaływań zewnętrznych projektu miejskiego (tzw. elementów społecznych) nad częścią komercyjną inwestycji;
- projekty mają charakter bardziej kompleksowy aniżeli w systemie dotacyjnym;
- większe zróżnicowanie zakresu projektów niż w systemie dotacyjnym (zidentyfikowane potencjalne projekty w ramach inicjatywy w województwie wielkopolskim – np. centrum handlowe, inkubator przedsiębiorczości, powierzchnie biurowe, akademik, hotel, parkingi podziemne, ośrodek kultury);
- wdrażanie inicjatywy JESSICA może się przyczynić do poprawy współpracy inwestorów prywatnych z władzami miast;
- wdrażanie inicjatywy może się także przyczynić do poprawy jakości projektów w formule partnerstwa publiczno-prywatnego.



Ze względu na odnawialny charakter tego instrumentu zwrot z inwestycji powinien być inwestowany w nowe projekty rozwoju miejskiego, dzięki czemu środki publiczne znów trafiają do obrotu. Promowany jest zrównoważony rozwój oraz wpływ krajowych i unijnych środków publicznych. Projekty realizowane przy wsparciu z inicjatywy JESSICA powinny generować dochód. Współwystępowanie w tych projektach elementów komercyjnych z niekomercyjnymi ma umożliwić wypełnienie luki na rynku pomiędzy dotacjami a kredytami i innymi instrumentami bankowymi.

### **JESSICA w Regionalnych Programach Operacyjnych**

W Polsce Inicjatywa JESSICA jest wdrażana regionalnie przez 5 województw, tj. wielkopolskie, zachodniopomorskie, śląskie, pomorskie oraz mazowieckie. Środki przeznaczone na realizację inicjatywy JESSICA w Polsce łącznie wynoszą niemal 257 mln euro.

### **Na czym polega JESSICA**

- zwrotne finansowanie projektów inwestycyjnych wspierających zrównoważony rozwój obszarów miejskich;
- projekty miejskie należy rozumieć jako partnerstwa publiczno-prywatne bądź inne projekty ujęte w zintegrowanym planie na rzecz zrównoważonego rozwoju obszarów miejskich (Art.44 Rozporządzenia Rady (WE) 1083/2006);
- finansowanie projektów generujących dochód, zapewniających dodatkowo osiągnięcie celów społecznych, kulturowych i środowiskowych (długotrwała rentowność finansowa oraz ekonomiczno-społeczna);
- struktura finansowania:
  - Fundusz Powierniczy - opcjonalnie
  - Fundusze Rozwoju Obszarów Miejskich (FROM)

7

### **Warunki udzielenia pożyczki w ramach inicjatywy JESSICA**

Projekt Miejski kwalifikuje się do finansowania w ramach inicjatywy JESSICA jeśli:

- jest zgodny z danym RPO na lata 2007-2013;
- spełnia wymogi programu pomocowego;
- wpisuje się w Lokalny Plan Rewitalizacji lub równoważny dokument;
- przejdzie procedurę oceny prowadzoną przez FROM oraz partnera merytorycznego (m.in. kwalifikowalność projektu, ocena zdolności kredytowej i ryzyka kredytowego).

### **Warunki udzielanych pożyczek na projekty miejskie (przykład z Mazowsza):**

- maksymalny okres spłaty – do 20 lat;
- karencja w spłacie – do 1 roku po zakończeniu realizacji inwestycji;
- oprocentowanie pożyczki, w zależności od oceny elementów społecznych projektu; aktualnie poziom oprocentowania wynosić może nawet 0,95 proc. w stosunku rocznym (przy maksymalnym poziomie wskaźnika społecznego – podstawą ustalania oprocentowania pożyczki jest stopa referencyjna NBP pomniejszana o wartość wskaźnika społecznego od 0 do 80 proc., mierzącego przewagę efektów społecznych projektu nad efektami finansowymi);
- udział pożyczki w kosztach projektu – do 75 proc. całkowitych wydatków kwalifikowanych.

Więcej informacji: [www.jessica.mazovia.eu](http://www.jessica.mazovia.eu)



**PUNKT  
INFORMACYJNY**  
NARODOWA STRATEGIA SPÓJNOŚCI



MINISTERSTWO  
INFRASTRUKTURY  
I ROZWOJU



CENTRUM PROJEKTÓW  
EUROPEJSKICH

UNIA EUROPEJSKA  
EUROPEJSKI FUNDUSZ  
ROZWOJU REGIONALNEGO



#### IV. PROGRAM OPERACYJNY INNOWACYJNA GOSPODARKA

##### DZIAŁANIE 3.1 Inicjowanie działalności innowacyjnej

Nowatorskie pomysły i plany na innowacyjne firmy mogą być realizowane za pośrednictwem Działania 3.1 „Inicjowanie działalności innowacyjnej” w Programie Innowacyjna Gospodarka. Działanie obejmuje wsparcie w zakresie tworzenia na bazie innowacyjnych pomysłów nowych przedsiębiorstw, w tym spin off’ów. Oferowana pomoc dotyczy doradztwa w zakresie tworzenia przedsiębiorstw, udostępnienia infrastruktury i usług niezbędnych dla nowopowstałych przedsiębiorstw oraz zasilenia finansowego nowej firmy.

Wsparcie udzielane jest przez wybrane w drodze konkursu przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości instytucje - np. inkubatory, w tym inkubatory przedsiębiorczości akademickiej, centra transferu technologii i innowacji, akceleratory technologii, parki naukowo-technologiczne.

Osoba zamierzająca założyć firmę i posiadająca innowacyjny pomysł na działalność powinna zgłosić się do któregoś z podmiotów oferujących pomoc. Dokonają one selekcji najlepszych projektów składanych przez potencjalnych przedsiębiorców. Wybrane pomysły poddawane będą tzw. preinkubacji. Przeprowadzone będą badania innowacyjnego rozwiązania oraz analiza rynku. Na tej podstawie zostanie opracowany biznesplan i studia wykonalności. Jeśli przeprowadzona analiza będą rokujące, podjęte zostaną prace przygotowawcze związane z rozpoczęciem działalności gospodarczej opartej na innowacyjnym rozwiązaniu.

Sukces etapu preinkubacji wiąże się z możliwością założenia działalności gospodarczej przez pomysłodawcę oraz zasileniem kapitałowym nowopowstałego przedsiębiorstwa. Instytucja, która wcześniej dokonywała preinkubacji pomysłu może objąć do 50% udziałów lub akcji nowej spółki, nie może to jednak stanowić więcej niż 200 tysięcy euro.

Wśród wybranych przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości podmiotów udzielających wsparcia znajdują się następujące instytucje:

8

<b>nazwa beneficjenta</b>	<b>siedziba (miasto, województwo)</b>
Inventity Foundation	Warszawa (Mazowieckie)
Wrocławski Park Technologiczny S.A.	Wrocław (Dolnośląskie)
Huge Thing sp. zo.o.	Poznań (Wielkopolskie)
IdeaLab Centrum Innowacji i Przedsiębiorczości Sp. z o.o.	Białystok (Podlaskie)
Regionalne Centrum Technologii i Wiedzy "Interior" Sp. z o.o.	Nowa Sól (Lubuskie)
ALIGO Sp. z o.o.	Bydgoszcz, kujawsko - pomorskie
EBC Incubator Sp. z o.o.	Łomża, podlaskie
Euro-Centrum S.A.	Katowice, Śląskie
Agencja Rozwoju Społecznego ARS sp. z o.o.	Legnica (Dolnośląskie)
Data Techno Park sp. z o.o.	Wrocław (Dolnośląskie)
Catmood sp. z o.o.	Warszawa (Mazowieckie)
Fundacja Rozwoju Regionalnego Prometheus	Toruń (Kujawsko-Pomorskie)
Staropolska Izba Przemysłowo-Handlowa	Kielce (Świętokrzyskie)
European Venture Investment Group S.A.	Zielona Góra (Lubuskie)
Xevin Lab sp. z o.o.	Białystok (Podlaskie)





Mediclab Incubator sp. z o.o.	Katowice (Śląskie)
Platinum Seed Incubator sp. z o.o.	Bydgoszcz (Kujawsko-Pomorskie)
R&D Project sp. z o.o.	Łódź (Łódzkie)
SpeedUp Investments LI Group sp. z o.o. sp. k-a	Poznań (Wielkopolskie)
Lubelski Park Naukowo-Technologiczny S.A.	Lublin (Lubelskie)
Centrum Biotechnologii sp. z o.o.	Złotniki (Wielkopolskie)
Eureka Technology Park sp. z o.o.	Dąbrowa (Wielkopolskie)
Fundacja na Rzecz Budowy Społeczeństwa Opartego na Wiedzy "Nowe Media"	Olsztyn, warmińsko - mazurskie
Promyk Zdrowia Sp. z o.o.	Jędrzejów, świętokrzyskie
Akademickie Inkubatory Przedsiębiorczości	Warszawa, mazowieckie
CAPITOL TRADING Sp. z o.o.	Włocławek, kujawsko - pomorskie
Centrum Innowacji i Transferu Technologii Lubelskiego Parku Naukowo - Technologicznego Sp. z o.o.	Lublin, lubelskie
Świętokrzyski Inkubator Technologii S.A.	Kielce, świętokrzyskie
Black Pearls Sp. z o.o.	Gdańsk, pomorskie,
Bielski Park Technologiczny Lotnictwa, Przedsiębiorczości i Innowacji Sp. z o.o.	Kaniów, śląskie
Prometeia Capital Sp. z o.o.	Wrocław, dolnośląskie

9

Więcej informacji:

**POLSKA AGENCJA ROZWOJU PRZEDSIĘBIORCZOŚCI:** [www.parp.gov.pl](http://www.parp.gov.pl)

**PORTAL INNOWACJI:** [www.pi.gov.pl](http://www.pi.gov.pl)



**PUNKT  
INFORMACYJNY**  
NARODOWA STRATEGIA SPÓJNOŚCI



MINISTERSTWO  
INFRASTRUKTURY  
I ROZWOJU



CENTRUM PROJEKTÓW  
EUROPEJSKICH

UNIA EUROPEJSKA  
EUROPEJSKI FUNDUSZ  
ROZWOJU REGIONALNEGO



## V. PROGRAM OPERACYJNY INNOWACYJNA GOSPODARKA

### DZIAŁANIE 3.2 Wspieranie funduszy kapitału podwyższonego ryzyka

**Krajowy Fundusz Kapitałowy**, wykorzystując środki z Programu Innowacyjna Gospodarka, inwestuje w fundusze venture capital/private equity, które zasilają kapitałowo małe i średnie przedsiębiorstwa na różnych etapach ich rozwoju.

Fundusze w szczególności uwzględniają przedsiębiorców innowacyjnych, prowadzących działalność badawczo-rozwojową oraz przedsiębiorców o dużym potencjale rozwoju.

Podmioty inwestujące w fundusze venture capital bądź private equity wybierane są przez KFK w drodze otwartego konkursu ofert. Udział KFK w kapitalizacji funduszu może wynieść maksymalnie 50%.

#### VENTURE CAPITAL

- Średnio- i długoterminowy kapitał inwestycyjny charakteryzujący się dużym stopniem ryzyka, ale mogący w przyszłości przynieść wysokie zyski.
- Jest to forma finansowania innowacyjnych (a przez to obarczonych ryzykiem) projektów inwestycyjnych

#### PRIVATE EQUITY

- Inwestycje na niepublicznym rynku kapitałowym, w celu osiągnięcia średnio- i długoterminowych zysków z przyrostu wartości kapitału.
- Instrument może być wykorzystany na rozwój nowych produktów i technologii, zwiększenie kapitału obrotowego, przejmowanie spółek lub też na poprawę i wzmocnienie bilansu spółki.

10

Więcej informacji: **Krajowy Fundusz Kapitałowy** – [www.kfk.org.pl](http://www.kfk.org.pl)



## VI. PUNKTY DORADCZE I INFORMACYJNE:

1. **Regionalne Ośrodki Europejskiego Funduszu Społecznego** – [www.roefs.pl](http://www.roefs.pl)
2. **Enterprise Europe Network** - [www.een.org.pl](http://www.een.org.pl) [www.een-centralpoland.eu](http://www.een-centralpoland.eu)
3. **Krajowy System Usług** – [www.ksu.parp.gov.pl](http://www.ksu.parp.gov.pl)
4. **Sieć PIFE – Punkty Informacyjne Funduszy Europejskich** - [www.funduszeuropejskie.gov.pl](http://www.funduszeuropejskie.gov.pl)

### KONTAKT:

**Centralny Punkt Informacyjny Funduszy Europejskich**

**ul. Żurawia 3/5, 00-503 Warszawa**

**tel. 22 626 06 32, 22 626 06 33, 22 745 05 46**

**faks 22 201 97 25**

**[punktinformacyjny@cpe.gov.pl](mailto:punktinformacyjny@cpe.gov.pl)**

**[www.funduszeuropejskie.gov.pl](http://www.funduszeuropejskie.gov.pl)**

11

