



FINANSOWANIE PROJEKTÓW INNOWACYJNYCH POIG 2007–13

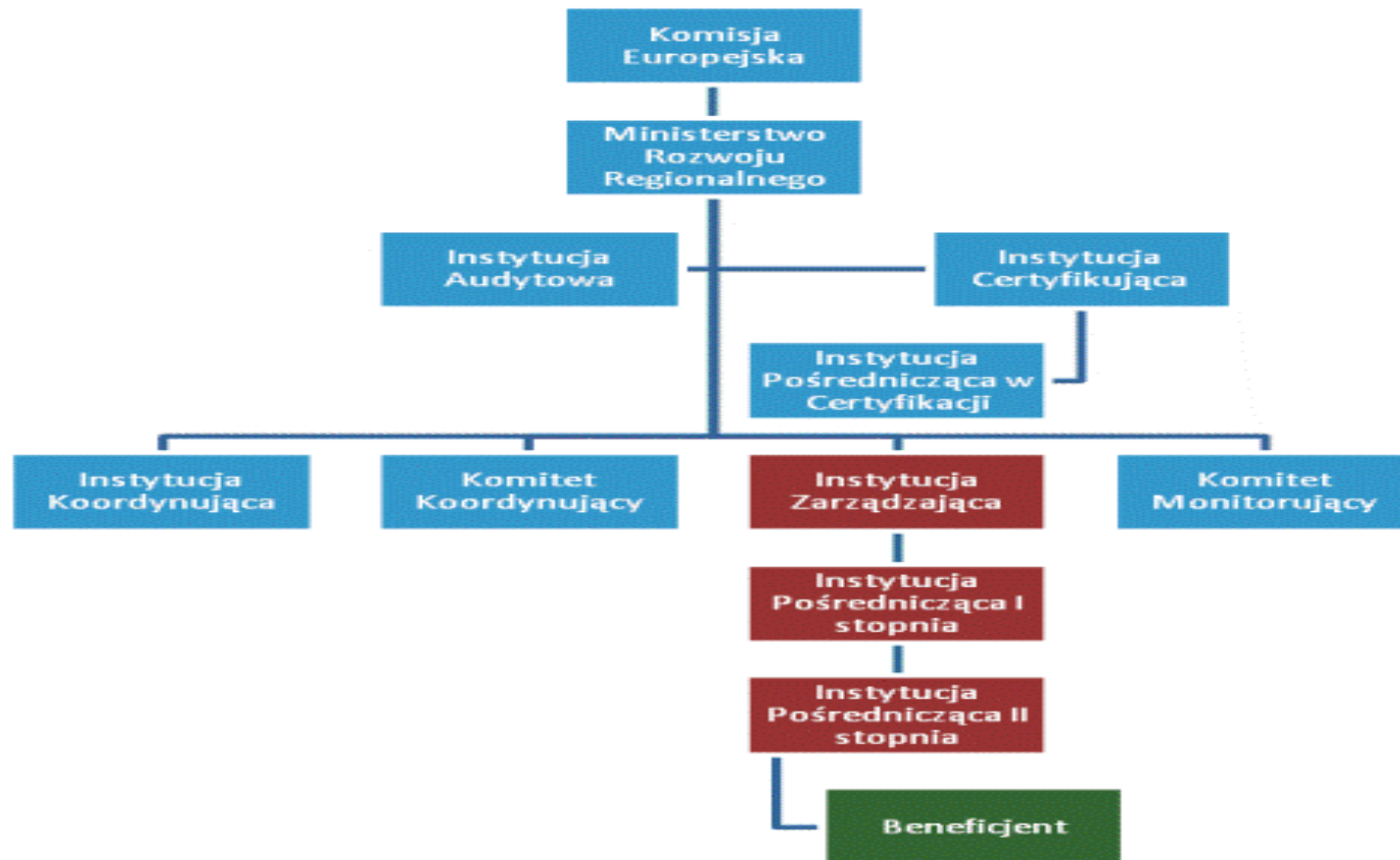
Seminarium 30 XI 2010



UNIA EUROPEJSKA
EUROPEJSKI
FUNDUSZ SPOŁECZNY



Struktura organizacyjna funduszy europejskich



Instytucje wdrażające programy dla przedsiębiorców

PARP - www.parp.gov.pl

- ▶ Program Operacyjny Innowacyjna Gospodarka (POIG)
- ▶ Program Operacyjny Kapitał Ludzki (POKL)

REGIONALNE PROGRAMY OPERACYJNE

- ▶ W każdym województwie osobna instytucja wdrażająca
- ▶ Informacje o programach: Portal Funduszy Europejskich

www.funduszeuropejskie.gov.pl



POMOC PUBLICZNA

- ▶ Jest przyznawana przez Państwo lub pochodzi ze środków państwowych,
- ▶ Udzielana jest na warunkach korzystniejszych niż oferowane na rynku,
- ▶ Ma charakter selektywny (uprzywilejowuje określone przedsiębiorstwo lub przedsiębiorstwa albo produkcję określonych towarów),
- ▶ Grozi zakłóceniem lub zakłóca konkurencję oraz wpływa na wymianę handlową między Państwami Członkowskimi UE.

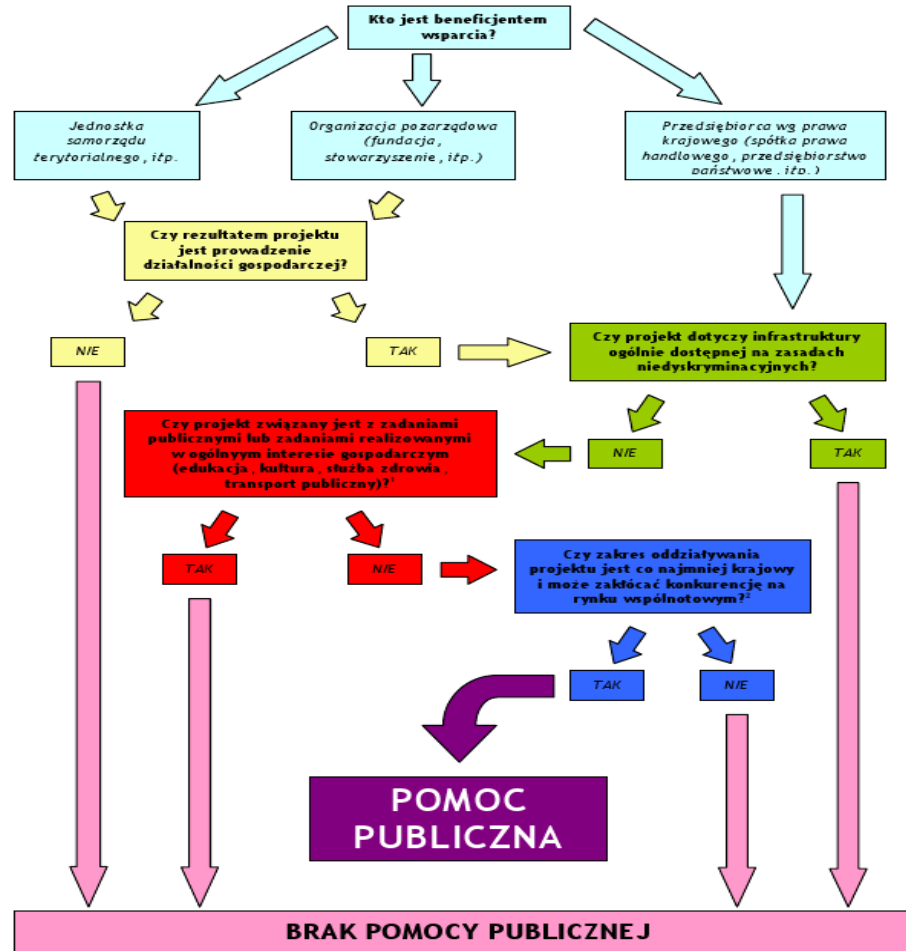
POMOC PUBLICZNA

Aby wsparcie stanowiło pomoc publiczną, wymienione warunki muszą zaistnieć łącznie. W przypadku, gdy którykolwiek z powyższych warunków nie jest spełniony, nie mamy do czynienia z pomocą publiczną.

Wszelka pomoc przyznana przez Państwo Członkowskie lub przy użyciu zasobów Państwowych w jakiegokolwiek formie, która grozi zakłóceniem konkurencji poprzez sprzyjanie niektórym przedsiębiorstwom lub produkcji niektórych towarów, jest niezgodna ze wspólnym rynkiem w zakresie, w jakim wpływa na wymianę handlową między Państwami Członkowskimi.

Art..107 ust.1 TFUE (dawny art..87 ust.1 TWE)

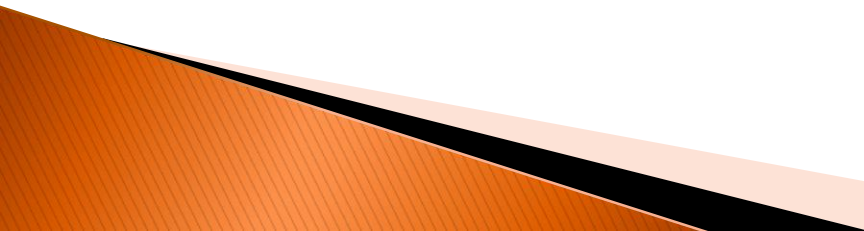
DIAGRAM PRZEJŚĆ DOTYCZĄCY ANALIZY WYSTĘPOWANIA POMOCY PUBLICZNEJ



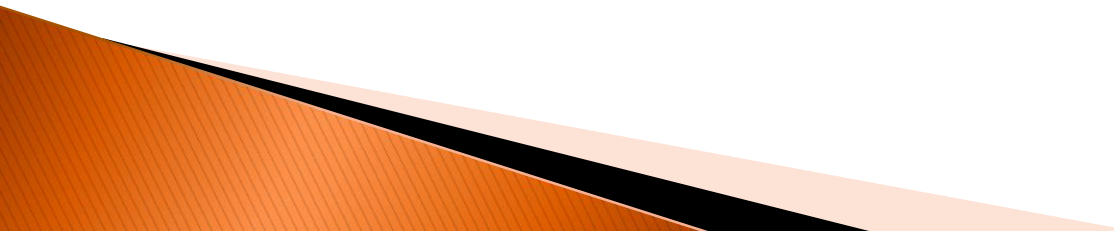
¹ na str. 8-9 określono warunki, przy których projekty z zakresu kultury, służby zdrowia, edukacji, transportu publicznego nie będą objęte pomocą publiczną

² na str. 9-10 określono, w jakich przypadkach wsparcie nie zakłóci konkurencji bądź zasięg oddziaływania projektu ma charakter lokalny lub regionalny i nie wystąpi zakłócenie konkurencji na rynku wspólnotowym

Formy pomocy - korzyści

- ▶ Wsparcie o charakterze bezzwrotnym
 - ▶ Pożyczki/ kredyty udzielane poniżej stopy rynkowej
 - ▶ Rozłożenie na raty zobowiązań wobec Skarbu Państwa, np. z tytułu podatków
 - ▶ Zabezpieczenia spłaty pożyczki/ kredytu poniżej standardowych kosztów przyjętych na rynku
- 

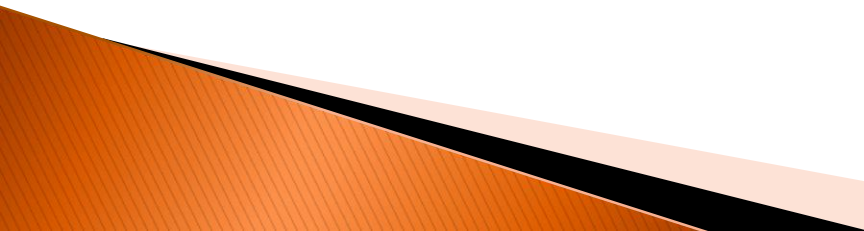
Benficyjent pomocy

- ▶ Dowolny podmiot prowadzący działalność gospodarczą niezależnie od formy prawnej i źródeł finansowania
 - ▶ Działalnością gospodarczą jest wszelka działalność polegająca na oferowaniu towarów i usług na danym rynku
 - ▶ Nie ma znaczenia czy jest osiąganym zysk; istotny jest przychód
- 

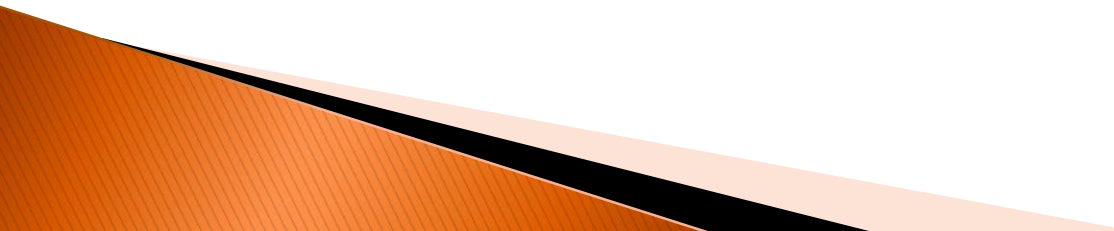
Zwrot pomocy publicznej

- ▶ Jeżeli pomoc została przyznana bezprawnie, wprowadzona w życie z naruszeniem zasad przewidzianych we właściwych rozporządzeniach MRR
- ▶ Jeżeli została wykorzystana przez beneficjenta z naruszeniem warunków podpisanej umowy

Wykluczenia ze wsparcia

- ▶ Sektor górnictwa węglowego
 - ▶ Sektor hutnictwa żelaza i stali
 - ▶ Sektor włókien syntetycznych
 - ▶ Sektor transportu – w zakresie zakupu środków transportu
 - ▶ Sektor budownictwa okrętowego
 - ▶ Sektor rybołówstwa i akwakultury
- 

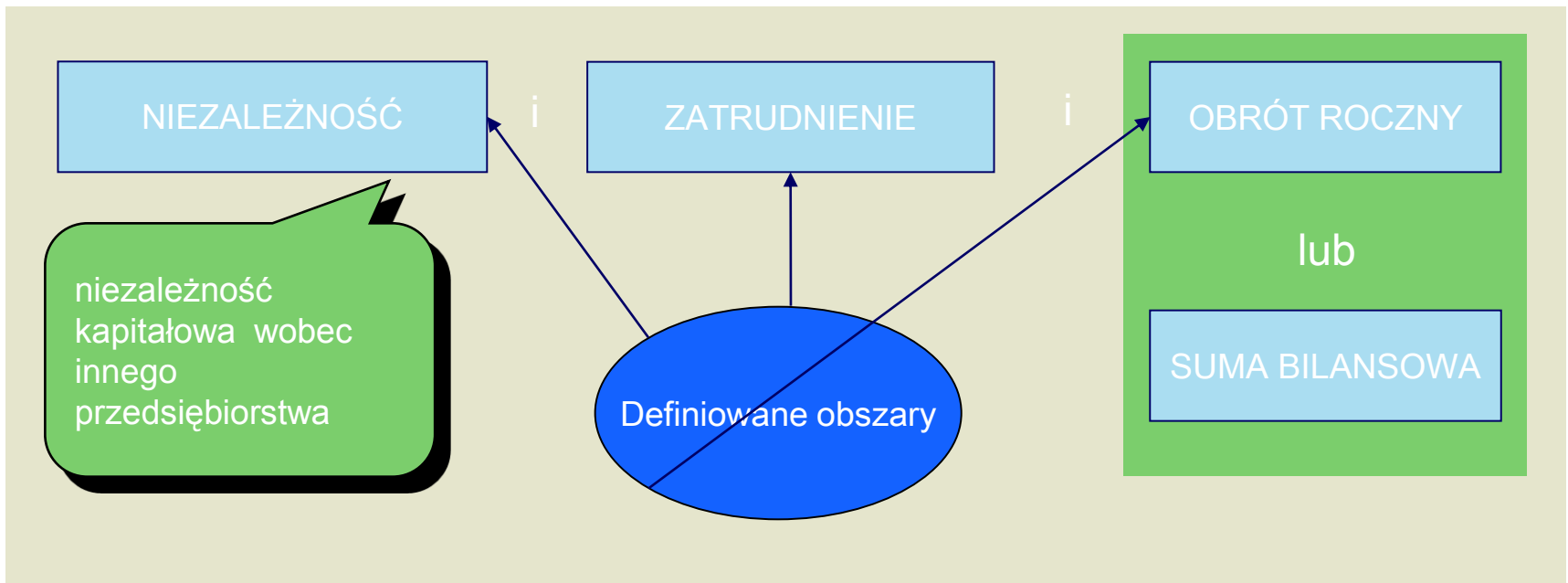
Wykluczenia ze wsparcia

- ▶ Wytwarzanie oraz obrót produktami mającymi imitować lub zastępować mleko i przetwory mleczne
 - ▶ Przedsiębiorstwa w trudnej sytuacji ekonomicznej
 - ▶ Działalność związana z eksportem; bezpośrednio z ilością eksportowanych produktów, z wydatkami bieżącej działalności eksportowej i dystrybucyjnej
- 

Pomoc de minimis

- ▶ Osobna kategoria pomocy, nie spełniająca wg. KE wszystkich przesłanek art.. 107 ust.1 TFUE
- ▶ 200.000 € wszystkie sektory z wyjątkiem wykluczonych (m.in. rolnictwo, rybołówstwo, górnictwo)
- ▶ 100.000 € dla przedsiębiorcy z sektora transportu drogowego
- ▶ Kumuluje się z inną pomocą de minimis w ciągu maksymalnie 3 lat kalendarzowych
- ▶ Mogą zostać zakwalifikowane wszystkie kategorie wydatków, nawet do 100% ich wartości

Wielkość przedsiębiorstwa



Kwalifikacja statusu MSP

Badane jest, czy przedsiębiorca nie przekroczył w ciągu ostatnich dwóch lat obrachunkowych następujących wskaźników:

- ▶ Średnioroczne zatrudnienie (RJR) oraz
- ▶ Obrót roczny netto lub suma bilansowa aktywów
- ▶ Poza tym badany jest stopień niezależności – większość MSP to przedsiębiorstwa niezależne

Kategoria firmy	RJR	Roczny obrót	Suma bilansowa aktywów
Mikro	< 10	≤ 2 mln.€	≤ 2 mln.€
Mała	<50	≤ 10 mln.€	≤ 10 mln.€
Średnia	<250	≤ 50 mln.€	≤ 43 mln.€

Kryteria zależności

Jeżeli udział kapitałowy lub głosów w innym przedsiębiorstwie (i v-ce versa) wynosi:

- ▶ <25% - przedsiębiorstwa niezależne

Nie uwzględniamy wskaźników innej firmy

- ▶ 25-50% - przedsiębiorstwa partnerskie

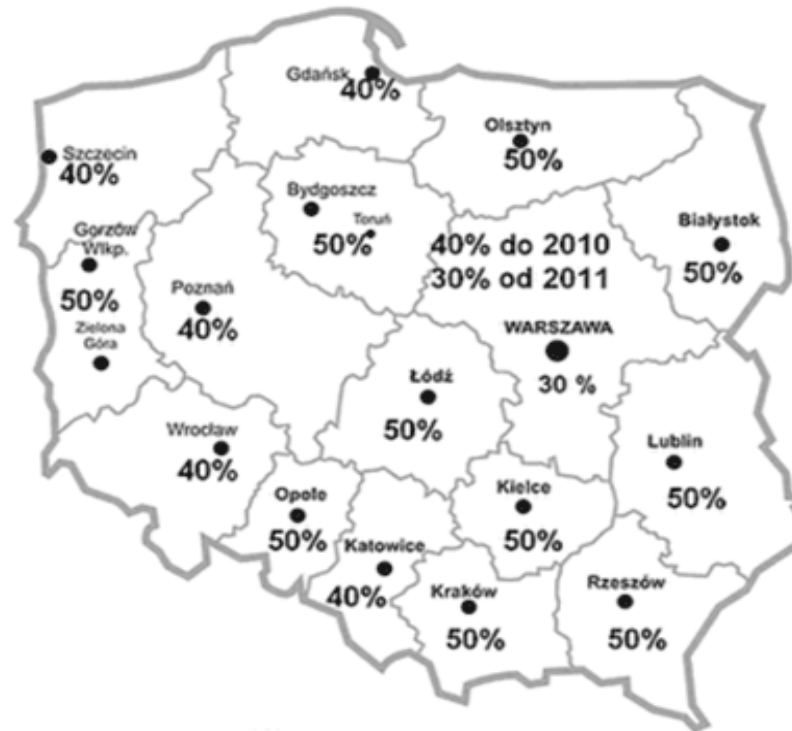
Uwzględniamy wskaźniki firmy partnerskiej w proporcji posiadanych udziałów

- ▶ > 50% - przedsiębiorstwa związane

Uwzględniamy 100% wskaźników firmy związanej

Dofinansowanie na inwestycje

Maksymalne poziomy wsparcia



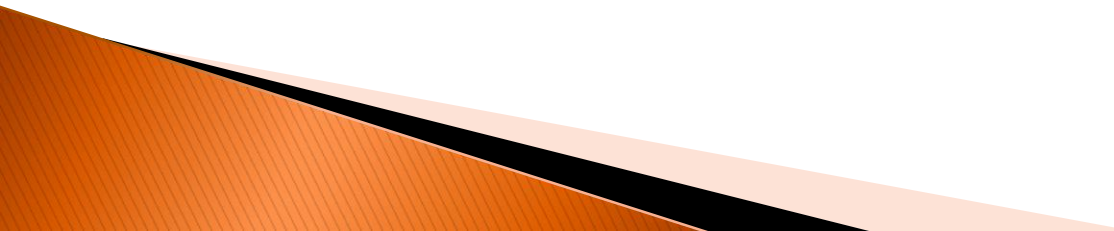
Oraz dodatkowo:

10% dla średnich

20% dla mikro i małych przedsiębiorców

(z wyłączeniem sektora transportu drogowego)

Trwałość projektu

- ▶ MSP – 3 lata
 - ▶ Duże przedsiębiorstwa – 5 lat od dnia zakończenia realizacji projektu !
 - ▶ Kontrola i monitoring ze strony jednostki wdrażającej
 - ▶ Konieczność prowadzenia sprawozdawczości
- 

Kiedy zacząć?

2010

2015 ...



INSTYTUCJE ZEWNĘTRZNE - Współpraca:

1. Jednostka naukowa – innowacyjność i wdrażanie wyników prac badawczo – rozwojowych oraz nawiązanie trwałej współpracy.
2. Firma prowadząca badania rynku – raport o popycie na nowy produkt (lub inna forma oceny popytu).
3. Firma prowadząca badania środowiskowe – opinia o pozytywnym wpływie planowanych rozwiązań na środowisko.
4. Potencjalni kooperanci – listy intencyjne potwierdzające potencjalny popyt.
5. Bank – pozyskanie promesy lub umowy kredytowej.
6. Doradca przygotowujący wnioski i załączniki.



Program Operacyjny Innowacyjna Gospodarka

Działanie 8.1

**Wspieranie działalności gospodarczej w dziedzinie
gospodarki elektronicznej**



POIG 8.1

Na co ?

Projekty mające na celu przygotowanie, wdrożenie i świadczenie usług drogą elektroniczną (e - usługi), w tym wytworzenie produktów cyfrowych niezbędnych do świadczenia tych usług.

Dla kogo ?

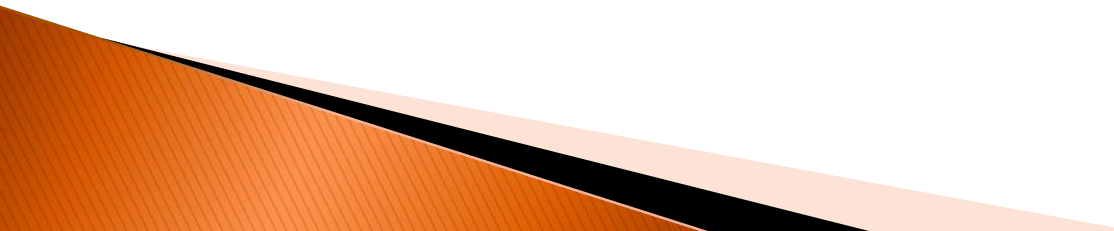
Mikro i mali przedsiębiorcy działający nie dłużej niż 1 rok.

POIG 8.1

- ▶ **Intensywność wsparcia** : do 80% dla osób do 27 lat prowadzącymi działalność gospodarczą oraz do 70% wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem dla pozostałych podmiotów (pomoc de minimis)
- ▶ **Wysokość kosztów kwalifikowanych**:
od 20 tyś. zł do 700 000 zł
- ▶ **Okres realizacji projektu**: nie dłużej niż 24 miesiące

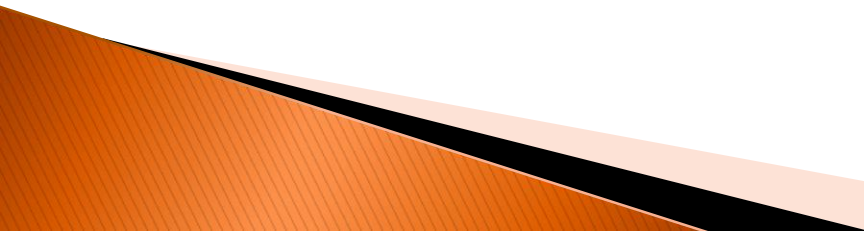
POIG 8.1

DEFINICJA e – usługi:

- ▶ jest wykonywana automatycznie (w czasie rzeczywistym);
 - ▶ drogą elektroniczną (sieć publiczna - Internet);
 - ▶ na odległość (zdalnie);
 - ▶ na indywidualne żądanie
- 

POIG 8.1

Wykluczone są projekty mające na celu m.in.:

- ▶ obrót handlowy produktami (e-handel)
 - ▶ świadczenie usług poczty elektronicznej
 - ▶ świadczenie usług związanych z hostingiem
 - ▶ świadczenie usług związanych z rejestracją i utrzymaniem domen internetowych
 - ▶ świadczenie usług nadawczych, radiowych, telewizyjnych, telekomunikacyjnych
 - ▶ usług off-line fizycznej naprawy sprzętu komputerowego
- 

Działanie 8.1 - wydatki kwalifikowane (1)

- ▶ Zakup usług informatycznych, technicznych, doradczych prowadzących do wytworzenia produktów cyfrowych oraz związanych z przygotowaniem, świadczeniem i aktualizacją e-usługi;
- ▶ Wynagrodzenia brutto wraz z pozapłacowymi kosztami pracy osób zaangażowanych bezpośrednio w realizację projektu, a w przypadku osób prowadzących jednoosobową działalność gospodarczą lub wspólników spółek cywilnych koszty obowiązkowego ubezpieczenia (ZUS)
- ▶ Zakup analiz przygotowawczych, usług księgowych, prawnych, translacyjnych i innych usług eksperckich

Działanie 8.1 - wydatki kwalifikowane (2)

- ▶ Nabycie wartości niematerialnych i prawnych
- ▶ Zakup nowych środków trwałych, z wyjątkiem nieruchomości
- ▶ Pokrycie kosztów ogólnych, w tym zakup usług pomocniczych, w szczególności transportowych, telekomunikacyjnych, komunalnych lub pocztowych, zakup materiałów biurowych i eksploatacyjnych, najem i eksploatację pomieszczeń - do 20% kosztów kwalifikowanych
- ▶ Promocja wdrożonych rozwiązań
- ▶ Zakup szkoleń bezpośrednio związanych z uruchomieniem i obsługą e-usługi, dla osób zaangażowanych w realizację projektu – do 10% kosztów kwalifikowanych

Program Operacyjny Innowacyjna Gospodarka

Działanie 8.2

Wspieranie wdrażania elektronicznego biznesu typu B2B



POIG 8.2

Na co ?

- ▶ Przedsięwzięcia o charakterze zarówno technicznym, informatycznym, jak i organizacyjnym, które prowadzą do realizacji procesów biznesowych w formie elektronicznej, obejmujących trzy lub więcej przedsiębiorstw.

Dla kogo ?

- ▶ Przedsiębiorcy sektora MSP

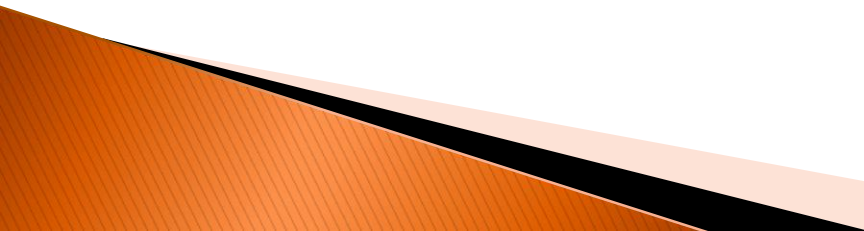
POIG 8.2

Wymagania dotyczące planowanych działań

Przedsiębiorstwo planuje rozpoczęcie lub rozwój współpracy w oparciu o rozwiązanie elektroniczne, w szczególności przez dostosowanie własnych systemów informatycznych do systemów informatycznych przedsiębiorców, z którymi kooperuje, w celu umożliwienia automatyzacji wymiany informacji między systemami informatycznymi współpracujących przedsiębiorców.

POIG 8.2

Wymagania dotyczące planowanych działań

- ▶ Integracja systemów informatycznych przedsiębiorstw lub wdrażanie nowych systemów mających na celu umożliwienie automatyzacji wymiany informacji pomiędzy systemami informatycznymi współpracujących przedsiębiorstw.
 - ▶ Projekt zwiększa efektywność procesów stosowanych przez wnioskodawcę we współpracy z partnerami biznesowymi,
 - ▶ W projekcie stosowane są innowacyjne rozwiązania informatyczne
- 

POIG 8.2

Wielkość dofinansowania

Intensywność wsparcia :

- Inwestycje: wg. mapy pomocy regionalnej
- Doradztwo: 50%
- Szkolenia: 45% mikro i mali, 35% średni
- Promocja: 85%

Wysokość wsparcia: od 20 tyś. zł do 2 mln. zł

Okres realizacji projektu: nie dłużej niż 24 miesiące

Działanie 8.2 - wydatki kwalifikowane (1)

- Nabycie wartości niematerialnych i prawnych w formie patentów, licencji, know-how, nieopatentowanej wiedzy technicznej, w szczególności oprogramowania niezbędnego do wdrożenia rozwiązania elektronicznego biznesu typu B2B:
- Zakup środków trwałych z wyjątkiem nieruchomości
- Raty spłat wartości początkowej wartości niematerialnych i prawnych, oraz środków trwałych, z tytułu umowy leasingu

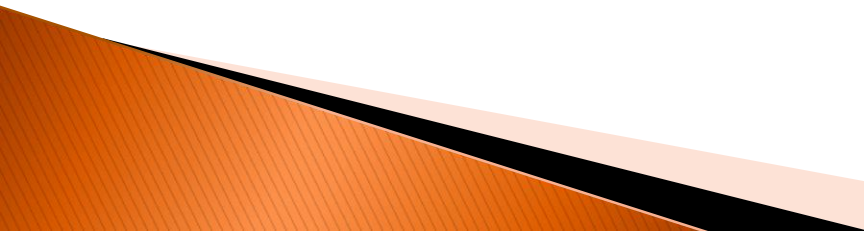
Działanie 8.2 - wydatki kwalifikowane (2)

- ▶ Zakup analiz przygotowawczych oraz usług doradczych o charakterze informatycznym, technicznym, wdrożeniowym, prawnym i innych usług eksperckich związanych z projektem, przy czym usługi te nie mogą stanowić elementu stałej lub okresowej działalności przedsiębiorcy lub być związane z bieżącymi wydatkami operacyjnymi

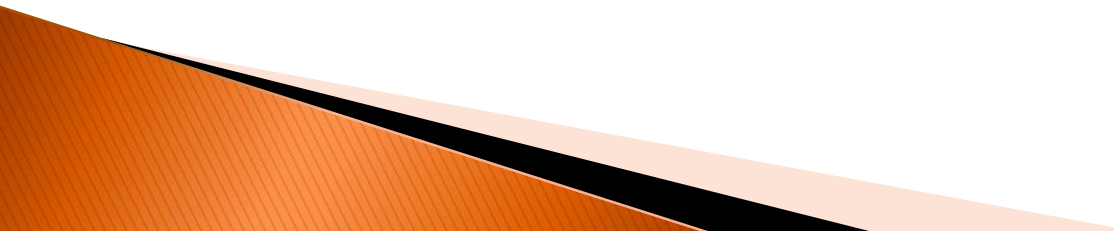
Działanie 8.2 - wydatki kwalifikowane (3)

- ▶ Zakup szkoleń specjalistycznych niezbędnych do wdrożenia rozwiązania elektronicznego biznesu typu B2B, dla osób zaangażowanych w realizację projektu objętego wsparciem, do wysokości nieprzekraczającej 10% wydatków na inwestycje, doradztwo oraz działania informacyjne o projekcie.
- ▶ Działania informacyjne i promocyjne o udziale finansowym budżetu Unii Europejskiej w realizowanym projekcie objętym wsparciem

Inkubacja i inicjowanie działalności innowacyjnej

- ▶ Działanie 3.1 - Inicjowanie działalności innowacyjnej.
 - ▶ Celem działania jest zwiększenie liczby przedsiębiorstw działających w oparciu o innowacyjne rozwiązania
 - ▶ Dofinansowanie projektów w zakresie tworzenia na bazie innowacyjnych pomysłów nowych przedsiębiorstw, w tym spin off'ów poprzez doradztwo w zakresie tworzenia przedsiębiorstw, udostępnienie infrastruktury i usług niezbędnych dla nowopowstałych przedsiębiorstw oraz zasilenia finansowego nowopowstałego przedsiębiorcy.
- 

Działanie 3.1 - Inicjowanie działalności innowacyjnej

- ▶ Etap I – pre-inkubacja kandydatów na przedsiębiorców – do 100% dofinansowania.
 - ▶ Etap II – inwestycje (objęcie udziałów) w nowo utworzone przedsiębiorstwo innowacyjne – do 50% dofinansowania.
 - ▶ Wejście kapitałowe następuje po okresie inkubacji (do 10 lat).
 - ▶ Nie ma możliwości realizacji tylko II-go etapu.
- 

Działanie 3.1 - Inicjowanie działalności innowacyjnej

Wsparcie udzielane jest na:

- 1) identyfikację innowacyjnych rozwiązań i sprawdzanie ich potencjału rynkowego:
 - ▶ przeprowadzenie badań innowacyjnego rozwiązania,
 - ▶ analizę rynku innowacyjnego rozwiązania, opracowanie biznesplanu i studiów wykonalności;
- 2) Prace przygotowawcze związane z rozpoczęciem działalności gospodarczej opartej na innowacyjnym rozwiązaniu;
- 3) Dokonywanie inwestycji w spółkę powstałą w wyniku działań określonych w pkt 1 i 2, przez nabywanie lub obejmowanie akcji lub udziałów w tej spółce.

Działanie 3.1 - Inicjowanie działalności innowacyjnej

- ▶ Wnioskodawcy:

IOB działające 'non-profit' na rzecz innowacyjności, takie jak: inkubatory przedsiębiorczości akademickiej, centra transferu technologii i innowacji, akceleratory technologii, parki naukowo-technologiczne.

- ▶ Typy działań:

doradztwo w zakresie tworzenia biznes planów, analiz, innych usług na rzecz nowopowstałych firm, udostępnienie infrastruktury oraz objęcie akcji lub udziałów.

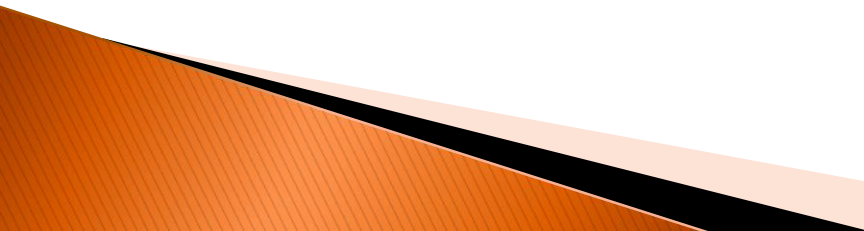
Działanie 3.1 - Inicjowanie działalności innowacyjnej

- ▶ Wynagrodzenia.
- ▶ Zakup wyposażenia, sprzętu, oprogramowania, licencji, WNiP.
- ▶ Najem i koszty użytkowania pomieszczeń.
- ▶ Promocja.
- ▶ Zakup usług; budowlane, księgowo, eksperckie.
- ▶ Pozostałe zakupy; biurowe, eksploatacyjne.
- ▶ Szkolenia (do 10%).
- ▶ Nabycie udziałów lub akcji (etap II) do 50% < 200 tyś euro (*pomoc deminimis*).

Działanie 3.3 POIG - Tworzenie systemu ułatwiającego inwestowanie w MSP

- ▶ 3.3.1 Wsparcie dla Instytucji Otoczenia Biznesu
- ▶ Typy działań:
programy szkoleniowe dla inwestorów prywatnych,
powstawanie i rozwój sieci inwestorów prywatnych,
rozwój platform kojarzenia inwestorów z przedsiębiorcami, przygotowanie MSP do pozyskania inwestora, promocja sieci inwestorów.
- ▶ Poziom dofinansowania wynosi do 100% wydatków kwalifikowanych.

Działanie 3.3.1 POIG – Koszty kwalifikowane

- ▶ Organizacja szkoleń, konferencji dla MSP i inwestorów.
 - ▶ Wynagrodzenia.
 - ▶ Zakup usług transportowych, pocztowych, remontowych.
 - ▶ Usługi księgowo, prawnicze, eksperckie, tłumaczenia.
 - ▶ Pozostałe koszty; art. biurowe, eksploatacyjne, podróże, najem i użytkowanie pomieszczeń.
 - ▶ Działania promocyjne, udział w seminariach i konferencjach.
 - ▶ Usługi w zakresie tworzenia platform internetowych.
- 

Działanie 3.3 POIG - Tworzenie systemu ułatwiającego inwestowanie w MSP

- ▶ 3.3.2 Wsparcie dla MSP
- ▶ Zakup usług doradczych w zakresie przygotowania dokumentacji i analiz niezbędnych do pozyskania inwestora zewnętrznego o charakterze udziałowym, w tym; biznes planów, studiów wykonalności, wycen, usług prawniczych, prospektów emisyjnych, planów strategicznych.
- ▶ **Poziom dofinansowania** wynosi do 50% wydatków kwalifikowanych
- ▶ **Maksymalna kwota dofinansowania < 2 mln. EUR.**

Działania 1.4-4.1 POIG: Wsparcie projektów celowych oraz wsparcie wdrożeń wyników prac B+R

	DLA KOGO?	NA CO?	ILE?
PO INNOWACYJNA GOSPODARKA DZIAŁANIE 1.4-4.1	<p>Przedsiębiorstwa planujące zakup lub realizację prac B+R i wdrożenie ich rezultatów (realizacja projektów celowych)</p>	<p>Koszty realizacji/zlecenia fazy badawczej oraz koszty inwestycyjne w środki trwałe, wartości niematerialne i prawne, usługi doradcze związane z inwestycją.</p>	<p>Do 70% kosztów kwalifikowanych w zakresie badań przemysłowych do 45% kosztów kwalifikowanych w zakresie prac rozwojowych ale nie więcej niż 7,5 mln EUR na fazę badawczą od 30% do 70% kosztów fazy inwestycyjnej, ale nie więcej niż 20 mln PLN do 50% kosztów kwalifikowanych doradztwa</p>

Etap I (Działanie 1.4)

- ▶ Projekty badawcze i rozwojowe, wsparcie projektów obejmujących przedsięwzięcia techniczne, technologiczne lub organizacyjne (badania przemysłowe i prace rozwojowe) prowadzone przez przedsiębiorców (samodzielnie lub we współpracy z jednostkami naukowymi), do momentu stworzenia prototypu.
- ▶ Kwota wsparcia < 7,5 milionów euro na jeden projekt.
- ▶ Wartość wydatków kwalifikowanych < 25 milionów euro.
- ▶ Intensywność wsparcia na badania przemysłowe: mikro-mali - 70%, średni – 60%, pozostali – 50%.
- ▶ Intensywność wsparcia na prace rozwojowe- mikro-mali 45%, średni – 35%, pozostali – 25%.

Etap II (Działanie 4.1)

- ▶ Przygotowanie do wdrożenia i wdrożenie wyników prac B+R finansowanych w ramach działania 1.4 lub z Inicjatywy Technologicznej, poprzez inwestycje (zakup środków trwałych lub/i wartości niematerialnych i prawnych) konieczne do wdrożenia wyników prac B+R realizowanych w ramach I etapu.
 - ▶ Wdrożenie wyników badań przemysłowych i prac rozwojowych.
 - ▶ Realizowana po zakończeniu części badawczej .
 - ▶ Nie ma obowiązku kontynuowania oraz wdrażania wyników tych prac badawczych.
 - ▶ Intensywność wsparcia na inwestycje– zgodnie z mapą pomocy regionalnej
Maksymalnie:
 - Mikro i mali przedsiębiorcy – 70%
 - Średni przedsiębiorcy – 60%
 - Przedsiębiorcy z sektora transportu – 50%
- Intensywność wsparcia na doradztwo – 50%
- ▶ Kwota wsparcia < 20 milionów złotych.
 - ▶ Łączna wartość całego projektu < 50 milionów euro.

Działania 1.4-4.1 POIG

- ▶ **Badania przemysłowe** definiuje się jako badania mające na celu zdobycie nowej wiedzy oraz umiejętności celem opracowania nowych produktów, procesów i usług lub wprowadzenia znaczących ulepszeń do istniejących produktów, procesów lub usług, badania te obejmują tworzenie elementów składowych systemów złożonych, szczególnie do oceny przydatności technologii rodzajowych, z wyjątkiem prototypów objętych zakresem prac rozwojowych.
- ▶ Badania przemysłowe koncentrują się na pozyskaniu nowej wiedzy oraz umiejętności, które mają stać się podstawą innowacji tzn. zostać wykorzystane do ulepszenia produktów, procesów czy usług.

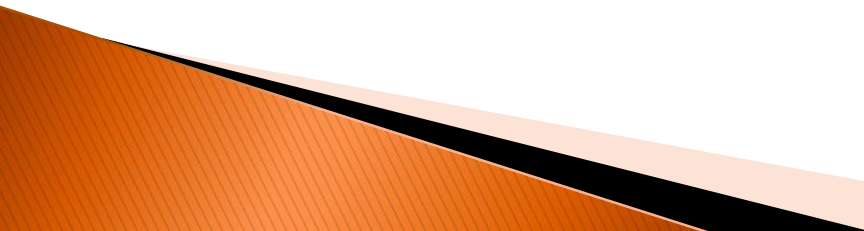
Działania 1.4-4.1 POIG

Prace rozwojowe definiuje się jako nabywanie, łączenie, kształtowanie i wykorzystywanie dostępnej aktualnie wiedzy i umiejętności z dziedziny nauki, technologii i działalności gospodarczej oraz innej wiedzy i umiejętności do planowania produkcji oraz tworzenie i projektowanie nowych, zmienionych lub ulepszonych produktów, procesów lub usług, w szczególności;

- tworzenie projektów, rysunków, planów oraz innej dokumentacji pod warunkiem, że nie są one przeznaczone do celów komercyjnych;
- opracowywanie prototypów o potencjalnym wykorzystaniu komercyjnym.

Wydatki kwalifikowane

Etap I - badania przemysłowe i prace rozwojowe

- ▶ Wynagrodzenia.
 - ▶ Koszty zakupu lub używania sprzętu i aparatury.
 - ▶ Pokrycie kosztów amortyzacji budynków.
 - ▶ Nabycie wartości niematerialnych i prawnych.
 - ▶ Zakup badań, usług doradczych.
 - ▶ Koszty ogólne i operacyjne do 20% całkowitych wydatków.
- 

Wydatki kwalifikowane

Etap II – wdrożenie wyników badań przemysłowych i prac rozwojowych

- ▶ Pokrycie kosztu przeniesienia własności gruntu lub użytkowania wieczystego gruntu do wysokości 10% całkowitych wydatków;
- ▶ pokrycie kosztów przeniesienia prawa własności budynku lub budowli;
- ▶ koszty robót i materiałów budowlanych;
- ▶ nabycie wartości niematerialnych i prawnych;
- ▶ nabycie lub koszty wytworzenia innych aktywów;
- ▶ raty spłat wartości początkowej gruntów, budynków i budowli, innych aktywów;
- ▶ koszty usług doradczych związanych z inwestycją do wysokości 10% pozostałych wydatków na część wdrożeniową.

Działanie 4.2 POIG: Wsparcie inwestycji B+R w przedsiębiorstwach

	DLA KOGO?	NA CO?	ILE?
PO INNOWACYJNA GOSPODARKA DZIAŁANIE 4.2	Przedsiębiorstwa planujące wdrożenie do produkcji wzoru przemysłowego lub użytkowego	Koszty działań doradczych i szkoleniowych dotyczące opracowania wzoru, a także koszty inwestycyjne związane z uruchomieniem produkcji według nowo opracowanego wzoru.	od 30 do 70% inwestycyjnych kosztów kwalifikowanych, ale nie więcej niż 21 mln PLN od 25% do 45% kwalifikowanych kosztów szkoleniowych, ale nie więcej niż 1 mln PLN
	Przedsiębiorstwa planujące rozwój działalności B+R	Koszty działań doradczych i szkoleniowych oraz inwestycyjnych związanych z prowadzeniem prac w zakresie B+R w przedsiębiorstwach.	do 50% kosztów kwalifikowanych doradztwa, ale nie więcej niż 600 tys. PLN

Działanie 4.2

- Stymulowanie działalności B+R przedsiębiorstw oraz wsparcie w zakresie wzornictwa przemysłowego

Typ 1 projektów - rozwój już prowadzonej działalności badawczo-rozwojowej.

- ▶ Przygotowanie przedsiębiorców do uzyskania statusu centrum badawczo-rozwojowego (CBR).
- ▶ Warunkiem uzyskania wsparcia jest prowadzenie działalności B+R lub ponoszenie wydatków w zakresie B+R w okresie 12 miesięcy przed złożeniem wniosku o dofinansowanie.

Działanie 4.2

- Stymulowanie działalności B+R przedsiębiorstw oraz wsparcie w zakresie wzornictwa przemysłowego

Typ 2 projektów - wdrażanie projektów w zakresie wzornictwa przemysłowego.

- ▶ Działania doradcze czy szkoleniowe dotyczące opracowania wzoru, a także inwestycje związane z uruchomieniem produkcji według nowo opracowanego wzoru.
- ▶ Projekt musi zakończyć się wdrożeniem wzoru do produkcji.
- ▶ Projekty w zakresie wzornictwa muszą składać się z dwóch faz: fazy opracowania nowego wzoru przemysłowego lub użytkowego oraz fazy wdrożenia tego wzoru do produkcji.
- ▶ Wsparcie projektów w zakresie wzornictwa przemysłowego może być udzielone pod warunkiem, iż projekt jest opłacalny.

Działanie 4.2

- ▶ **Poziom dofinansowania** wynosi od 30% do 70% wartości kosztów kwalifikowanych, zgodnie z „Mapą pomocy regionalnej na lata 2007-2013”.
- ▶ **Maksymalna kwota dofinansowania** dla jednego przedsiębiorcy na jeden projekt w zakresie wzornictwa wynosi:
 - na część inwestycyjną projektu - 21 mln PLN;
 - na część szkoleniową - 1 mln PLN;
 - na część doradczą - 600 tys. PLN.
- ▶ **Maksymalna kwota dofinansowania** dla jednego przedsiębiorcy na jeden projekt na zwiększenie potencjału badawczo-rozwojowego wynosi:
 - ▶ na część inwestycyjną projektu – 1,4 mln PLN;
 - ▶ na część szkoleniową – 100 tys. PLN;
 - ▶ na część doradczą - 100 tys. PLN .

Powiązania kooperacyjne – klastry innowacyjne

Klaster – geograficzne skupisko wzajemnie powiązanych firm, wyspecjalizowanych dostawców, jednostek świadczących usługi, firm działających w pokrewnych sektorach i związanych z nimi instytucji (np. uniwersytetów, jednostek normalizacyjnych, stowarzyszeń handlowych oraz instytucji finansowych) w poszczególnych dziedzinach, konkurujących między sobą, ale również współpracujących. Klastry osiągające masę krytyczną (niezbędną liczbę firm i innych instytucji tworzących efekt aglomeracji) i odnoszące niezwykle sukcesy konkurencyjne w określonych dziedzinach działalności, są uderzającą cechą niemal każdej gospodarki narodowej, regionalnej, stanowej, a nawet wielkomiejskiej, głównie w krajach gospodarczo rozwiniętych”.

Źródło: (M. E. Porter „Konkurencyjna przewaga narodów”, 1990 oraz „Porter o konkurencji”, 2001, PWE, Warszawa).

POIG 5.1 – Wspieranie powiązań kooperacyjnych o znaczeniu ponadregionalnym

- ▶ Wspólne przedsięwzięcia grup przedsiębiorców (klastry).
- ▶ Innowacyjne projekty doradcze, szkoleniowe w zakresie: tworzenia oraz zarządzania strukturą organizacyjną powiązania kooperacyjnego, przygotowania wspólnych planów rozwoju powiązań kooperacyjnych.
- ▶ Wspólne projekty innowacyjne inwestycji grup kooperujących przedsiębiorców niezbędnych dla funkcjonowania i rozwoju powiązania.
- ▶ Wspólnych działań marketingowych powiązań kooperacyjnych.
- ▶ Wspólna administracja projektem.
- ▶ Grupy przedsiębiorców oraz instytucje otoczenia biznesu i instytucje badawcze.

POIG 5.1 – Wspieranie powiązań kooperacyjnych o znaczeniu ponadregionalnym.

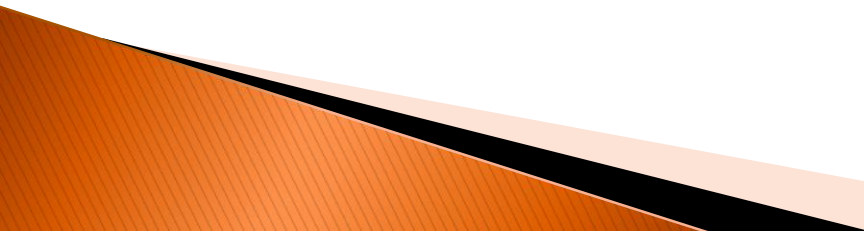
Na co?

- ▶ Na wydatki na inwestycje; nabycie prawa własności lub prawa użytkowania wieczystego gruntu, zakup towarów i usług, zakup nowych urządzeń i maszyn oraz sprzętu z oprzyrządowaniem, nabycie wartości niematerialnych i prawnych;
- ▶ koszty osobowe i administracyjne; działania marketingowe, zarządzania zapleczem technicznym, organizacji szkoleń, warsztatów, konferencji, wynagrodzenia osób zarządzających, podróże służbowe, usługi telekomunikacyjne i transportowe, najem pomieszczeń, zakup materiałów biurowych i eksploatacyjnych, remonty i naprawy, adaptacja pomieszczeń, tłumaczenia oraz publikacje, obsługa księgową, usługi prawnicze;
- ▶ zakup usług doradczych związanych z opracowaniem planu rozwoju i ekspansji;
- ▶ wydatki na szkolenia specjalistyczne niezbędne do realizacji projektu.

POIG 5.1 – Wspieranie powiązań kooperacyjnych o znaczeniu ponadregionalnym

- ▶ **Dofinansowanie: do 100% wydatków kwalifikowanych**

Maksymalne kwoty dofinansowania na jeden projekt:

- ▶ **Inwestycje: do 20 milionów złotych.**
 - ▶ **Doradztwo: do 400 tysięcy złotych.**
 - ▶ **Szkolenia: do 1 milion złotych.**
 - ▶ **Promocja rynkowa: do 600 tysięcy złotych.**
- 

PO IG 5.4.1 – Wsparcie na uzyskanie/realizację ochrony własności przemysłowej.

Typ 1 – Wsparcie na uzyskanie ochrony własności przemysłowej:

- ▶ przygotowania zgłoszenia wynalazku, wzoru użytkowego lub wzoru przemysłowego przez zawodowego pełnomocnika;
- ▶ pokrycie kosztów zgłoszenia;
- ▶ prowadzenia postępowania przed właściwym organem udzielającym ochrony.

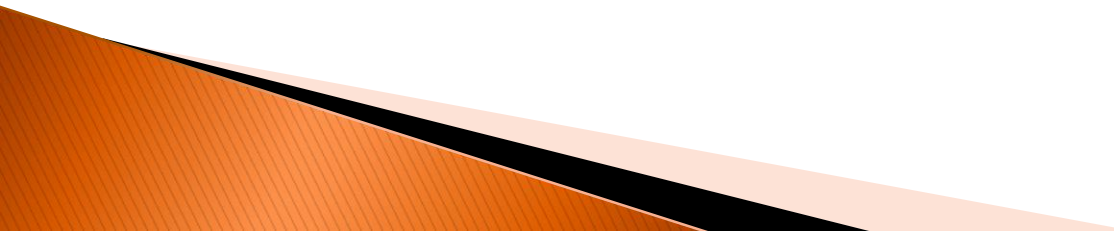
Typ 2 – Wsparciem na realizację ochrony własności przemysłowej:

- ▶ wszczęcie i prowadzenie postępowania w zakresie unieważnienia lub stwierdzenia wygaśnięcia patentu, prawa ochronnego na wzór użytkowy, czy prawa z rejestracji.

PO IG 5.4.1 – Wsparcie na uzyskanie/realizację ochrony własności przemysłowej.

- ▶ O wsparcie mogą ubiegać się MŚP.
- ▶ Intensywność wsparcia **na uzyskanie i/lub realizację ochrony prawa własności przemysłowej: 35%–70%.**
- ▶ Kwota wsparcia: od 2 do 400 tyś.zł.

Pożyczka na innowacje

- ▶ zakup i wdrożenie wyników prac badawczo – rozwojowych;
 - ▶ zakup licencji krajowych lub zagranicznych, polegający na nabyciu uprawnień do wykorzystywania rozwiązań naukowych i technicznych oraz doświadczeń produkcyjnych;
 - ▶ zakup i montaż maszyn lub urządzeń;
 - ▶ budowę, rozbudowę lub modernizację budynków lub instalacji niezbędnych do wprowadzenia rozwiązania innowacyjnego;
- 

Pożyczka na innowacje

- ▶ zakup usług doradczych w zakresie planowania inwestycyjnego, dotyczących:
 - opracowania biznesplanu i studium wykonalności inwestycji,
 - oceny wpływu inwestycji na środowisko,
 - opracowania dokumentacji technicznej inwestycji,
- ▶ zakup usług doradczych w zakresie wdrażania innowacji lub nowych technologii dotyczących:
 - opracowania i wdrażania strategii rozwoju przedsiębiorstwa w oparciu o nowe technologie lub rozwiązania innowacyjne,
 - opracowania i wdrożenia strategii technologicznej przedsiębiorstwa, w tym studium wykonalności planowanych do wdrożenia technologii lub rozwiązań innowacyjnych,
 - przygotowania do wdrożenia i wdrożenia nowych technologii lub rozwiązań innowacyjnych.

Pożyczka na innowacje

- ▶ Wielkość pożyczki – do 75% wydatków kwalifikujących się do objęcia pożyczką ale nie więcej niż 2.000.000,00 zł.
- ▶ Wydatki na zakup usług doradczych nie mogą przekroczyć 15% sumy wydatków kwalifikujących się do objęcia pożyczką.
- ▶ Oprocentowanie pożyczki – według stopy referencyjnej określonej przez Komisję Europejską.
- ▶ Podstawowa stopa procentowa ulega podwyższeniu w zależności od oceny merytorycznej kryteriów „standing finansowy” – „okres karencji” i „okres spłaty”
- ▶ Przed wypłatą pierwszej transzy pożyczki Pożyczkobiorca jest zobowiązany do uiszczenia podatku od czynności cywilnoprawnych wg stawki 2% od wartości pożyczki.
- ▶ Karencja w spłacie pożyczki – prawo do zawieszenia spłaty kapitału i odsetek w okresie inwestycji, nie dłużej jednak niż w okresie 2 lat.
- ▶ Okres spłaty pożyczki: okres nie dłuższy niż 10 lat.

Bon na innowacje

- ▶ Wsparcie na usługi dotyczące wdrożenia lub rozwoju produktu lub technologii, świadczone przez jednostkę naukową, mające na celu np. opracowanie nowych lub udoskonalenie istniejących technologii lub wyrobów danego przedsiębiorstwa, w tym usługi doradcze świadczone przez jednostki naukowe.
- ▶ Dla mikro i małych przedsiębiorców, którzy w roku złożenia wniosku oraz w ciągu 3 lat kalendarzowych poprzedzających rok złożenia wniosku o udzielenie wsparcia w ramach programu Bon na innowacje, nie korzystali z usług jednostki naukowej w zakresie prac badawczo-rozwojowych.
- ▶ Jeden przedsiębiorca może uzyskać wsparcie o wartości maksymalnej **15 000 zł** - do **100%** wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem

Audyt technologiczny i transfer technologii

- Krajowa Sieć Innowacji (KSI) – udziela pomocy w zakresie transferu i komercjalizacji technologii
- Dostępna bezpłatna pomoc dla przedsiębiorców w zakresie audytu technologicznego oraz komercjalizacji technologii (KSI)
 - ▶ audyt technologiczny - maksymalnie 3 500 PLN,
 - ▶ transfer technologii – maksymalnie 35 000 PLN.

VII RAMOWY

Największy mechanizmem finansowania i kształtowania badań naukowych w zakresie badań i rozwoju technologicznego na poziomie europejskim.

CELE:

- wspieranie współpracy ponadnarodowej we wszystkich obszarach badań i rozwoju technologicznego,
- zwiększenie dynamizmu, kreatywności i doskonałości europejskich badań naukowych w pionierskich dziedzinach nauki,
- wzmocnienie potencjału ludzkiego w zakresie badań i technologii poprzez zapewnienie lepszej edukacji i szkoleń, łatwiejszego dostępu do potencjału i infrastruktury badawczej, wzrost uznania dla zawodu naukowca oraz zachęcenie badaczy do mobilności i rozwijania kariery naukowej,
- zintensyfikowanie dialogu między światem nauki i społeczeństwem w Europie celem zwiększenia społecznego zaufania do nauki,
- wspieranie szerokiego stosowania rezultatów i rozpowszechniania wiedzy uzyskanej w wyniku działalności badawczej finansowanej ze środków publicznych.

VII RAMOWY – STRUKTURA PROGRAMU

WSPÓŁPRACA (COOPERATION) – wspieranie ponadnarodowej współpracy naukowo-badawczej w wybranych dziesięciu obszarach tematycznych:

- Zdrowie,
- Żywność, rolnictwo i biotechnologia,
- Technologie informacyjne i komunikacyjne,
- Nanonauki, nanotechnologie, materiały i nowe technologie produkcyjne,
- Energia,
- Środowisko (łącznie ze zmianami klimatycznymi),
- Transport (łącznie z aeronautyką),
- Nauki społeczno-ekonomiczne i humanistyczne,
- Przestrzeń kosmiczna,
- Bezpieczeństwo.

POMYSŁY (IDEAS) – wspieranie badań znajdujących się na granicy wiedzy (frontier research) inicjowane przez naukowców we wszystkich dziedzinach nauki.

LUDZIE (PEOPLE) – ilościowe i jakościowe wzmocnienie potencjału ludzkiego w zakresie badań i rozwoju technologicznego w Europie oraz zachęcanie do mobilności międzynarodowej i międzysektorowej.

VII RAMOWY – STRUKTURA PROGRAMU

MOŻLIWOŚCI (CAPACITIES) – wspieranie kluczowych aspektów europejskiego potencjału w zakresie badań, rozwoju technologicznego i innowacji, takich jak: infrastruktury badawcze, regionalne klastry badawcze, rozwój pełnego potencjału badawczego we wspólnotowych regionach konwergencji i regionach najbardziej oddalonych, badania na rzecz małych i średnich przedsiębiorstw, problemy budowy społeczeństwa opartego na wiedzy, koordynacja polityki badawczej oraz horyzontalne działania w zakresie współpracy międzynarodowej.

WSPÓLNOTOWE CENTRUM BADAWCZE (JOINT RESEARCH CENTRE – JRC) – obejmuje działania naukowe i technologiczne prowadzone przez JRC nie należące do obszaru badań jądrowych. JRC uzupełnia działania prowadzone w państwach członkowskich związane z wykorzystaniem funduszy strukturalnych, zwłaszcza w przemyśle, rolnictwie i edukacji, ochronie środowiska.

EURATOM – Program ma na celu wspieranie działań badawczo-szkoleniowych z zakresu energetyki jądrowej.

VII RAMOWY

▶ BUDŻET 7 PR NA LATA 2007–2013 (mln euro)

COOPERATION (WSPÓŁPRACA) – 32 413

IDEAS (POMYSŁY) – 7 510

PEOPLE (LUDZIE) – 4 750

CAPACITIES (MOŻLIWOŚCI) – 4 097

Nienuklearne działania JRC – 1 751

Budżet 7PR – 50 521

EURATOM 2 751

▶ Źródła informacji

• Krajowy Punkt Kontaktowy – <http://www.kpk.gov.pl/7pr/>

• Strona europejska poświęcona programowi –
<http://cordis.europa.eu/pl/home.html> : <http://www.kpk.gov.pl/7pr/>



Dziękuję za uwagę

Robert Subramanian



UNIA EUROPEJSKA
EUROPEJSKI
FUNDUSZ SPOŁECZNY

